

Số: 357/TB-CISCO  
V/v: Chào giá cạnh tranh tiêu thụ  
than cốc cỡ hạt 5÷25mm

Cao Bằng, ngày 06 tháng 6 năm 2025

**THÔNG BÁO**  
**CHÀO GIÁ CẠNH TRANH TIÊU THỤ THAN CỐC CỠ HẠT 5÷25MM**

Công ty cổ phần Gang thép Cao Bằng tổ chức phiên chào giá tiêu thụ Than cốc tại Khu liên hợp Gang thép Cao Bằng. Bên mời chào giá (“BMCG”) kính mời đại diện Quý khách hàng là các doanh nghiệp Việt Nam có chức năng và có nhu cầu mua hàng hóa để kinh doanh hoặc sử dụng để sản xuất tham gia chào giá nộp Hồ sơ chào giá (“HSCG”) mua Than cốc chào bán tại Phiên chào giá này:

**Mục 1. Thông tin về hàng hóa chào bán.**

1. Tên hàng hóa: Than cốc.
2. Quy cách, số lượng:
  - Qua cách đóng gói: Hàng hóa để rời, không bao bì.
  - Số lượng: 3.000 tấn ± 10% tấn, quy về độ ẩm 0%.
3. Chất lượng hàng hóa:

| Chỉ tiêu Cacbon (C) | Cỡ hạt (mm) |
|---------------------|-------------|
| ≥ 80,0              | 5÷25mm      |

4. Địa điểm giao nhận hàng hóa: Hàng hóa được giao trên phương tiện vận chuyển của người mua tại kho Khu liên hợp Gang thép Cao Bằng thuộc Công ty cổ phần Gang thép Cao Bằng ở địa chỉ Km 7 - Quốc lộ 4A, xã Chu Trinh, thành phố Cao Bằng, tỉnh Cao Bằng.

**Mục 2. Phương thức bán, hình thức lựa chọn bên mua:**

1. Phương thức bán: Bán toàn bộ khối lượng chào bán là 3.000 tấn ±10% hoặc bán một phần, tối thiểu là 200 tấn ±10%
2. Hình thức lựa chọn bên mua: Chào giá cạnh tranh.

**Mục 3. Các yêu cầu về thương mại:**

1. Giá chào mua, thuế, phí, lệ phí:
  - 1.1 Bên chào mua phải nộp phiếu chào giá mua theo Mẫu 01, các ô để trống phải điền đầy đủ thông tin theo yêu cầu.
  - 1.2 Giá chào mua là giá do bên chào mua ghi trong phiếu chào giá mua, giá chào mua phải thể hiện bằng đồng Việt Nam và phải ghi rõ giá đã bao gồm hoặc chưa bao gồm thuế giá trị gia tăng. Trường hợp bên chào mua không ghi rõ giá chào mua đã bao gồm hoặc chưa bao gồm thuế giá trị gia tăng thì hiểu là giá chào mua chưa bao gồm thuế giá trị gia tăng; Bên chào mua có trách nhiệm chi trả thuế giá trị gia tăng (áp theo thuế suất tại thời điểm 28 ngày, trước ngày có thời điểm đóng chào giá); Trường hợp Bên chào mua không đồng ý và tuyên bố giá chào mua đã bao gồm thuế GTGT thì hồ sơ chào giá bên mua sẽ bị loại.



1.3 Bên chào mua chỉ được quyền đặt mua (trả giá mua) với một đơn giá mua duy nhất cho toàn bộ khối lượng than cốc đặt mua.

2. Khối lượng đặt mua: Bên chào mua được quyền đặt mua toàn bộ khối lượng Than cốc chào bán hoặc đặt mua một phần tối thiểu là 200 tấn  $\pm 10\%$ .

3. Thanh toán:

3.1 Phương thức thanh toán: Thanh toán 100% giá trị tạm tính (bao gồm cả VAT) của lô hàng theo Hợp đồng trước khi giao hàng.

3.2. Hình thức thanh toán: Chuyển khoản hoặc bù trừ công nợ (nếu có).

#### **Mục 4. Nộp, tiếp nhận, bảo mật, mở, đánh giá hồ sơ chào giá**

1. Bên chào mua phải nộp 01 bộ bản gốc hồ sơ chào giá ("HSCG") bao gồm:

- Bản sao Giấy Chứng nhận đăng ký Kinh doanh.
- Phiếu chào giá đã được điền đầy đủ các thông tin và được bỏ trong phong bì dán kín, niêm phong giáp lai bằng dấu của Bên chào mua.

2. Phương thức nộp HSCG: Nộp trực tiếp hoặc gửi qua đường bưu chính, gửi xe,... Bên tham gia chào giá tự quyết định phương thức nộp HSCG nhưng phải đảm bảo BMCG nhận được HSCG không muộn hơn thời điểm đóng chào giá quy định tại Mục 7 thông báo này. Hồ sơ chào giá được gửi đến BMCG sau thời điểm đóng chào giá và/hoặc HSCG không có/không còn niêm phong bảo mật sẽ không được tiếp nhận, xem xét; BMCG sẽ lập biên bản hủy HSCG đó mà không cần cơ sở chứng kiến của Khách hàng có HSCG nộp/gửi nộp muộn và/hoặc không có/không còn niêm phong bảo mật.

3. Tiếp nhận HSCG: Đại diện BMCG tiếp nhận HSCG là Phòng Kế hoạch Vật tư; địa chỉ: Phòng Kế hoạch Vật tư, tầng 3, Khu liên hợp Gang thép Cao Bằng; địa chỉ: Km7- Quốc lộ 4A, xã Chu Trinh, thành phố Cao Bằng, tỉnh Cao Bằng.

4. Bảo mật HSCG: Bên mời chào giá chịu trách nhiệm bảo mật các thông tin trong hồ sơ chào giá của Bên tham gia chào giá cho đến khi kết quả lựa chọn Bên Mua được Người có thẩm quyền BMCG phê duyệt.

5. Mở chào giá: BMCG sẽ tiến hành mở HSCG theo quy định tại Mục 7 thông báo này (hoặc thời gian khác sau thông báo của BMCG, trong trường hợp thay đổi thời gian mở HSCG, BMCG sẽ thông báo qua điện thoại trao đổi trực tiếp và/hoặc gửi tin nhắn SMS, Zalo, Email cho các Khách hàng đã nộp HSCG) mà không phụ thuộc vào sự có mặt hay không có mặt của đại diện Bên tham gia chào giá đã nộp HSCG. Trường hợp chỉ có 01 Khách hàng nộp HSCG thì BMCG vẫn mở HSCG đã nộp để xem xét. Trường hợp không có ai nộp HSCG hoặc toàn bộ các HSCG đã nộp đều có giá chào thấp hơn giá sàn chào bán thì BMCG sẽ báo cáo Người có thẩm quyền BMCG xem xét, quyết định lựa chọn hoặc không lựa chọn Bên Mua.

Các Khách hàng đã nộp HSCG có nhu cầu tham dự phiên mở chào giá có thể cử 01 đại diện tới tham dự. Đại diện tham dự phiên mở chào giá phải có Giấy giới thiệu còn hiệu lực kèm theo CCCD/CMND/Hộ chiếu còn giá trị và phù hợp với Giấy giới thiệu để xuất trình cho BMCG trước khi BMCG tiến hành phiên mở chào giá.

6. Bên mời chào giá so sánh các HSCG theo các yêu cầu về HSCG. Trong quá trình xem xét các hồ sơ chào giá, Bên mời chào giá có thể mời Bên chào mua có giá chào mua từ bằng giá sàn chào bán trở lên đến đàm phán, thương thảo; kết quả xem xét HSCG và kết quả đàm phán, thương thảo (nếu có) sẽ là cơ sở để BMCG quyết định lựa chọn Bên Mua.



## **Mục 5. Điều kiện xét duyệt trúng chào giá**

Bên chào mua được xem xét, đề nghị trúng chào giá khi đáp ứng đủ các điều kiện:

1. Có hồ sơ chào giá đáp ứng các yêu cầu nêu trong thông báo này.
2. Có giá chào mua sau sửa lỗi, hiệu chỉnh sai lệch (nếu có) cao nhất và không thấp hơn giá sàn được người có thẩm quyền BMCG phê duyệt. Trường hợp các HSCG đều đặt mua cao hơn giá sàn thì BMCG có thể lựa chọn Khách hàng trả giá cao nhất (sau sửa lỗi, hiệu chỉnh sai lệch - nếu có) là bên trúng chào giá hoặc có thể lựa chọn từ đơn vị có giá chào mua (sau sửa lỗi, hiệu chỉnh sai lệch - nếu có) cao nhất đến đơn vị có giá chào mua (sau sửa lỗi, hiệu chỉnh sai lệch - nếu có) cao hơn hoặc bằng giá sàn để đàm phán, thương thảo; kết quả xem xét HSCG và kết quả đàm phán, thương thảo (nếu có) sẽ là cơ sở để BMCG quyết định lựa chọn Bên mua. **Giá sàn phiên chào giá: 6.058.560 đồng/tấn (chưa bao gồm VAT), quy độ ẩm 0% (Bằng chữ: Sáu triệu, không trăm năm mươi tám nghìn, năm trăm sáu mươi đồng trên một tấn).**
3. Để giải phóng kịp thời kho chứa và ổn định sản xuất kinh doanh của CISCO thì trong mọi trường hợp, BMCG có toàn quyền quyết định lựa chọn một Khách hàng duy nhất được quyền mua hoặc có thể lựa chọn nhiều hơn 01 Khách hàng được quyền mua.
4. BMCG bảo lưu toàn bộ các quyền đối với việc:
  - (i) Diễn giải, giải thích các vấn đề phát sinh (nếu có) trong quá trình tổ chức chào giá vượt ra ngoài các quy định của Phiên chào giá này, miễn là các diễn giải và/hoặc giải thích này của BMCG không vi phạm các quy định của pháp luật hiện hành.
  - (ii) Lựa chọn một hoặc nhiều Khách hàng trong số các Khách hàng tham dự chào giá hợp lệ làm Khách hàng trúng chào giá.
  - (iii) Công bố hoặc không công bố lý do lựa chọn hay không lựa chọn Khách hàng tham gia chào giá làm Khách hàng trúng chào giá.

## **Mục 6: Điều kiện bắt buộc đối với khách hàng tham gia chào giá:**

Khách hàng tham gia chào giá tiêu thụ Than cốc nêu trong thông báo này là các doanh nghiệp Việt Nam có nhu cầu mua Than cốc để kinh doanh hoặc sử dụng để sản xuất, đã trực tiếp nhận Hồ sơ và đăng ký tham gia chào giá theo quy định, đồng thời đáp ứng được các điều kiện sau đây:

1. Điều kiện về năng lực pháp lý: Có Bản sao công chứng Giấy chứng nhận đăng ký kinh doanh.
2. Điều kiện về năng lực tài chính:
  - Bảo đảm tham gia chào giá:
  - Giá trị Bảo đảm tham gia chào giá = Khối lượng chào x 200.000 đồng/tấn.
  - \* Yêu cầu và quy định về đặt cọc tham gia chào giá:
    - Trước thời điểm diễn ra phiên chào giá, khách hàng phải thực hiện các biện pháp bảo đảm tham gia chào giá theo hình thức thư bảo lãnh do Ngân hàng hoặc tổ chức tín dụng hoạt động hợp pháp tại Việt Nam phát hành hoặc một mẫu khác được bên bán chấp nhận, đặt cọc (bằng tiền mặt) hoặc chuyển khoản vào tài khoản Công ty CP Gang thép Cao Bằng (số tài khoản: 33000.17892 tại Ngân hàng TMCP Đầu tư và Phát triển Việt Nam - Chi nhánh Cao Bằng).
    - Trong trường hợp nếu khách hàng tham gia chào giá có công nợ dư tại Công ty theo các Hợp đồng kinh tế đã phát sinh trước đây thì có thể dùng phần dư có đó để chuyển thành bảo đảm tham gia chào giá nếu phần dư có đủ giá trị theo yêu cầu của Hồ sơ chào giá. Nếu chưa đủ có thể chuyển khoản hoặc nộp tiền mặt bổ sung cho phần



thiếu hụt. Khách hàng tham gia chào giá phải làm đơn đề nghị và được Phòng Tài chính Kế toán Công ty xác nhận.

- Tiền đặt cọc bảo đảm tham gia chào giá sẽ được trả lại cho khách hàng không thắng đấu giá chậm nhất là 10 (mười) ngày làm việc kể từ ngày mở phiên chào giá.

- Tiền đặt cọc bảo đảm tham gia chào giá sẽ không được trả lại cho khách hàng trong các trường hợp sau đây:

- + Rút Hồ sơ dự chào giá sau thời điểm hết hạn nộp hồ sơ chào giá và trong thời gian có hiệu lực của Hồ sơ chào giá.

- + Khách hàng vi phạm quy định chào giá dẫn đến phải hủy phiên chào giá.

- + Khách hàng không tiến hành hoặc từ chối tiến hành ký kết Hợp đồng trong thời hạn 05 (năm) ngày làm việc kể từ khi nhận được thông báo kết quả trúng chào giá.

- + Tiền đặt cọc bảo đảm tham gia chào giá của khách hàng thắng chào giá sẽ được chuyển thành tiền đặt cọc bảo đảm thực hiện Hợp đồng mua hàng hóa trúng chào giá (nếu thiếu có thể chuyển thêm, thừa chuyển sang tiền hàng).

#### **Mục 7: Thời gian phát hành thông báo mời chào (TBMCG) giá và nộp HSCG.**

1. Thời gian phát hành: Phát miễn phí kể từ 09h30p ngày 06 tháng 6 năm 2025 đến 15h30 ngày 16 tháng 6 năm 2025 (trừ ngày nghỉ thứ 7, chủ nhật). Mỗi khách hàng chỉ được nhận 01 (một) TBMCG.

2. Địa điểm nhận TBMCG: Tại phòng Kế hoạch Vật tư Công ty Cổ phần Gang thép Cao Bằng, Km7, Quốc lộ 4A, xã Chu Trinh, thành phố Cao Bằng, tỉnh Cao Bằng.

Khi nhận TBMCG tham gia chào giá đại diện của khách hàng phải xuất trình Giấy giới thiệu về việc nhận Hồ sơ cho Bên phát hành, đồng thời khách hàng tiến hành đăng ký tham gia chào giá theo quy định và hướng dẫn của Công ty.

3. Thời gian nộp Hồ sơ tham dự chào giá: Hồ sơ tham dự chào giá nộp trong các ngày làm việc kể từ ngày 06/6/2025 đến 15h 30 ngày 16/6/2025.

Khi nộp Hồ sơ tham dự chào giá đại diện của Khách hàng phải xuất trình Giấy giới thiệu còn hiệu lực về việc nộp Hồ sơ tham dự chào giá cho Công ty CP Gang thép Cao Bằng, đồng thời lấy xác nhận về việc nộp Hồ sơ tham dự chào giá theo quy định và hướng dẫn của Công ty.

4. Thời gian tổ chức Phiên chào giá: Phiên chào giá sẽ được tổ chức vào hồi 16h00p ngày 16 tháng 6 năm 2025.

5. Địa điểm tổ chức Phiên chào giá: Tại Văn phòng Công ty Cổ phần Gang thép Cao Bằng, Km7, Quốc lộ 4A, xã Chu Trinh, thành phố Cao Bằng, tỉnh Cao Bằng.

#### **Mục 9: Công khai kết quả lựa chọn bên mua**

Trong vòng 05 (năm) ngày làm việc kể từ ngày kết thúc Phiên chào giá Công ty cổ phần Gang thép Cao Bằng sẽ gửi Thông báo bằng văn bản cho khách hàng thắng chào giá để ký kết Hợp đồng. Thông báo được gửi bằng Fax và bằng đường bưu điện, Zalo...

#### **Mục 10. Ký kết hợp đồng mua/bán hàng hóa trúng chào giá:**

Trong thời hạn 05 (năm) ngày làm việc kể từ ngày Công ty cổ phần Gang thép Cao Bằng ra văn bản thông báo kết quả chào giá cạnh tranh phiên chào giá ngày 16/6/2025, khách hàng thắng chào giá phải tiến hành xong việc ký kết Hợp đồng tiêu thụ số lượng hàng hóa đã thắng chào giá theo các điều khoản đã được thể hiện trong Dự thảo Hợp đồng nằm trong Hồ sơ mời tham gia chào giá. Sau thời hạn trên, nếu khách hàng thắng chào giá không tiến hành việc ký kết hợp đồng, hoặc sau khi ký hợp đồng nhưng khách hàng không thực hiện hoặc thực hiện không đầy đủ việc bảo đảm



thực hiện hợp đồng, thì được xem như khách hàng ấy đã từ chối tư cách khách hàng thắng chào giá (khách hàng vi phạm các quy định của Phiên chào giá). Công ty Cổ phần Gang thép Cao Bằng có thể huỷ kết quả chào giá hoặc mời khách hàng xếp hạng tiếp theo trong Phiên chào giá đến để thương thảo và ký kết hợp đồng.

**Mục 11: Các nội dung khác:** Sẽ được quy định cụ thể tại Hợp đồng mua bán. 

**Nơi nhận:**

- Khách hàng tham gia chào giá;
- HĐ giá Công ty
- Lưu: VP: KHV.T.



**GIÁM ĐỐC**

**Nguyễn Văn Phương**



**CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM**  
**Độc lập - Tự do - Hạnh phúc**

**PHIẾU CHÀO GIÁ**

**Mua han cốc cỡ hạt 5÷25mm tại Khu liên hợp Gang thép Cao Bằng**  
**(Phiên chào giá ngày 16/6/2025)**

....., ngày..... tháng..... năm 2025

1. Tên khách hàng tham gia đấu giá:

Công ty : .....

Địa chỉ : .....

Điện thoại : ..... Fax:.....

2. Người đại diện (khi cần liên hệ)

Họ và tên : .....

Địa chỉ : .....

Điện thoại : ..... Fax:.....

Chúng tôi chào giá bán khối lượng than cốc cỡ hạt 5÷25mm tại Khu liên hợp gang thép Cao Bằng của Công ty CP Gang thép Cao Bằng theo thông báo số ...../TB-CISCO ngày ...../...../20..... mức giá như sau:

1. Số lượng, đơn giá và tổng giá trị:

| Stt                                 | Tên hàng hóa | Khối lượng<br>(tấn) ±10% | Đơn giá<br>(đ/tấn) | Thành tiền<br>(Vnd) | Ghi chú |
|-------------------------------------|--------------|--------------------------|--------------------|---------------------|---------|
| 1                                   | Than cốc bột | .....                    | .....              | .....               |         |
| Thuế VAT 8%                         |              |                          |                    | .....               |         |
| <b>Tổng giá trị cả thuế</b>         |              |                          |                    | .....               |         |
| <i>Bằng chữ: ..... đồng chẵn./.</i> |              |                          |                    |                     |         |

2. **Giao nhận hàng:** Tại Khu liên hợp Gang thép Cao Bằng, Km 7, Quốc lộ 4A, xã Chu Trinh, thành phố Cao Bằng, tỉnh Cao Bằng.

3. **Thời gian giao nhận:** Từ ngày hai bên ký Hợp đồng đến hết 15/7/2025

4. **Phương thức thanh toán:** Thanh toán 100% giá trị lô hàng bao gồm cả VAT theo Hợp đồng trước khi giao hàng.

4. **Hiệu lực của phiếu chào giá:** 30 ngày kể từ ngày chào giá.

5. **Các đề xuất khác:** .....

**ĐẠI DIỆN**  
**KHÁCH HÀNG THAM GIA ĐẤU GIÁ**



**CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM**  
**Độc lập - Tự do - Hạnh phúc**

**HỢP ĐỒNG KINH TẾ**

Số: /HĐKT/2025

**Về việc: Mua bán than cốc cỡ hạt 5÷25mm**

*Căn cứ Luật Dân sự số: 91/2015/QH13 ngày 24/11/2015 của Quốc hội Nước Cộng hòa xã hội chủ nghĩa Việt Nam;*

*Căn cứ Luật Thương mại số 36/2005/QH11 ban hành ngày 14/6/2005, sửa đổi bổ sung năm 2017, 2019;*

*Căn cứ vào khả năng và nhu cầu của các bên.*

Hôm nay, ngày .... tháng ..... năm 2025, chúng tôi gồm có:

**BÊN MUA** : .....[Khách hàng trúng chào giá]

*(Sau đây gọi là Bên A)*

Địa chỉ : .....

Điện thoại : .....; Fax: .....

Mã số thuế : .....

Tài khoản : ....., tại .....

Đại diện : Ông/Bà ..... Chức vụ: .....

**BÊN BÁN** : CÔNG TY CỔ PHẦN GANG THÉP CAO BẰNG

*(Sau đây gọi là Bên B)*

Địa chỉ : Số 052 phố Kim Đồng, phường Hợp Giang, thành phố Cao Bằng, tỉnh Cao Bằng.

Điện thoại : 0206 3953 369; Fax: 0206 3953 268.

Mã số thuế : 4800162247.

Tài khoản : 33000.17892 tại Ngân hàng BIDV, Chi nhánh Cao Bằng.

Đại diện : Ông **Nguyễn Văn Phương** Chức vụ: Giám đốc

Hai bên thỏa thuận và ký kết hợp đồng mua bán than cốc cỡ hạt 5÷25mm (sau đây gọi chung là “Hợp đồng”) với các điều kiện và điều khoản sau:

**ĐIỀU 1. PHẠM VI CUNG CẤP**

**1.1. Tên hàng hóa:** Than cốc.

**1.2. Quy cách, khối lượng:**

- Qua cách đóng gói: Hàng hóa để rời, không bao bì.
- khối lượng ..... (Số lượng trúng trong phiên chào giá)

**ĐIỀU 2. ĐƠN GIÁ VÀ GIÁ TRỊ HỢP ĐỒNG**

**2.1. Đơn giá:**

- Đơn giá của Hợp đồng: ..... đồng/tấn [Giá thắng chào giá]

Bằng chữ: .....

- Đơn giá trên đây chưa bao gồm thuế VAT, nhưng đã bao gồm các loại thuế, phí và lệ phí khác (nếu có) và được tính trên một tấn than cốc quy khô giao tại kho của Công ty CP Gang thép Cao Bằng, địa chỉ: Km7, QL4A, xã Chu Trinh, TP Cao Bằng, tỉnh Cao Bằng.

**2.2. Giá trị Hợp đồng:**



**CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM**  
**Độc lập - Tự do - Hạnh phúc**

**PHIẾU CHÀO GIÁ**

**Mua than cốc cỡ hạt 5÷25mm tại Khu liên hợp Gang thép Cao Bằng**  
**(Phiên chào giá ngày 16/6/2025)**

....., ngày..... tháng..... năm 2025

1. Tên khách hàng tham gia đấu giá:

Công ty : .....

Địa chỉ : .....

Điện thoại : ..... Fax:.....

2. Người đại diện (khi cần liên hệ)

Họ và tên : .....

Địa chỉ : .....

Điện thoại : ..... Fax:.....

Chúng tôi chào giá bán khối lượng than cốc cỡ hạt 5÷25mm tại Khu liên hợp gang thép Cao Bằng của Công ty CP Gang thép Cao Bằng theo thông báo số ...../TB-CISCO ngày ...../...../20..... mức giá như sau:

1. Số lượng, đơn giá và tổng giá trị:

| Stt                         | Tên hàng hóa | Khối lượng<br>(tấn) ±10% | Đơn giá<br>(đ/tấn) | Thành tiền<br>(đồng) | Ghi chú |
|-----------------------------|--------------|--------------------------|--------------------|----------------------|---------|
| 1                           | Than cốc bột | .....                    | .....              | .....                |         |
| Thuế VAT 8%                 |              |                          |                    | .....                |         |
| <b>Tổng giá trị cả thuế</b> |              |                          |                    | .....                |         |
| Bằng chữ: ..... đồng chẵn./ |              |                          |                    |                      |         |

2. **Giao nhận hàng:** Tại Khu liên hợp Gang thép Cao Bằng, Km 7, Quốc lộ 4A, xã Chu Trinh, thành phố Cao Bằng, tỉnh Cao Bằng.

3. **Thời gian giao nhận:** Từ ngày hai bên ký Hợp đồng đến hết 15/7/2025

4. **Phương thức thanh toán:** Thanh toán 100% giá trị lô hàng bao gồm cả VAT theo Hợp đồng trước khi giao hàng.

4. **Hiệu lực của phiếu chào giá:** 30 ngày kể từ ngày chào giá.

5. **Các đề xuất khác:** .....

**ĐẠI DIỆN**  
**KHÁCH HÀNG THAM GIA ĐẤU GIÁ**



| STT                       | Tên hàng hóa | ĐVT | Số lượng<br>(± 10%) | Đơn giá<br>(đ/tấn) | Thành tiền<br>(đồng) |
|---------------------------|--------------|-----|---------------------|--------------------|----------------------|
| 1                         | Than cốc     | Tấn |                     |                    |                      |
| <b>Cộng trước thuế</b>    |              |     |                     |                    |                      |
| <b>Thuế VAT (10%)</b>     |              |     |                     |                    |                      |
| <b>Tổng cộng sau thuế</b> |              |     |                     |                    |                      |

*Bằng chữ:* .....

Các giá trị trên đây là giá trị tạm tính của Hợp đồng, giá trị chính thức của Hợp đồng được xác định cụ thể theo khối lượng giao nhận thực tế của Hợp đồng.

### **ĐIỀU 3. PHƯƠNG THỨC GIAO NHẬN**

**3.1. Tiến độ giao hàng:** Từ khi ký hợp đồng đến hết ngày 15/7/2025.

**3.2. Địa điểm, hình thức giao nhận hàng:** Hàng hóa được giao trên phương tiện vận tải của Bên A tại kho của Bên B, địa chỉ: Khu liên hợp Gang thép Cao Bằng - Km7, QL 4A, xã Chu Trinh, thành phố Cao Bằng, tỉnh Cao Bằng.

**3.3. Giám định số lượng, chất lượng hàng hóa:**

**3.3.1. Cơ quan giám định:**

Toàn bộ số lượng và chất lượng hàng hóa được giám định bởi Bộ phận KCS (kiểm tra chất lượng sản phẩm) của Bên B.

**3.3.2. Quy trình giám sát cân đong, quy trình lấy mẫu và phân tích mẫu (xác định cỡ hạt và chất lượng):** Theo quy trình cân, lấy mẫu, gia công, phân tích mẫu ban hành tại Quyết định số 1053/QĐ-GTCB ngày 01/10/2021 của Bên B.

**3.3.3 Trách nhiệm giám sát:**

Các bên có liên quan có trách nhiệm cử đại diện có thẩm quyền của mình tham gia giám sát các công tác liên quan tới:

(i) Cân đong, xác định số lượng hàng hóa giao nhận trong mỗi ngày giao nhận theo quy định tại Điểm 3.4.1 Khoản 3.4 Điều 3 Hợp đồng.

(ii) Lấy mẫu và phân tích xác định cỡ hạt do bộ phận KCS (kiểm tra chất lượng sản phẩm) của Bên B tiến hành trong mỗi ngày giao nhận theo quy định tại Điểm 3.4.2 Khoản 3.4 Điều 3 Hợp đồng.

(iii) Lấy mẫu phục vụ phân tích xác định các chỉ tiêu chất lượng hàng hóa do bộ phận KCS (kiểm tra chất lượng sản phẩm) của Bên B tiến hành trong mỗi ngày giao nhận theo quy định tại Điểm 3.4.3 Khoản 3.4. Điều 3 Hợp đồng.

**3.4. Cân đo, lấy mẫu, xác định số lượng, chất lượng hàng hóa:**

**3.4.1. Cân đo, xác định số lượng hàng hóa:**

Số lượng hàng hóa âm tự nhiên Bên B giao hoặc Bên A trả lại hàng (nếu có) được xác định bằng cân ô tô qua cân điện tử của Bên B tại địa điểm giao nhận hàng hóa dưới sự giám sát của các bên liên quan.

**3.4.2. Lấy mẫu và phân tích xác định cỡ hạt:**

- Bên A cùng Bên B tiến hành lấy mẫu và phân tích mẫu xác định cỡ hạt cho hàng hóa giao nhận mỗi ngày theo quy trình cân, lấy mẫu, gia công, phân tích mẫu ban hành tại Quyết định số 437/QĐ-GTCB ngày 29/3/2019 của Bên B.

- Các mẫu phân tích xác định cỡ hạt được lấy và phân tích mỗi ngày giao nhận tại Địa điểm giao nhận hàng hóa do bộ phận KCS (kiểm tra chất lượng sản phẩm) của bên B thực hiện.

**3.4.3. Lấy mẫu phục vụ phân tích xác định các chỉ tiêu chất lượng hàng hóa:**



- Bên A cùng Bên B tiến hành lấy mẫu phục vụ phân tích xác định chất lượng hàng hóa giao nhận mỗi ngày theo quy trình cân, lấy mẫu, gia công mẫu ban hành tại Quyết định số 1053/QĐ-GTCB ngày 01/10/2021 của Bên B.

- Mẫu để phân tích xác định chất lượng lô hàng được lấy mỗi ngày giao nhận tại Địa điểm giao nhận hàng hóa theo nguyên tắc độc lập với các mẫu phân tích xác định cỡ hạt từ lượng hàng hóa bên A nhận mỗi ngày.

- Mẫu để phân tích xác định chất lượng lô hàng được phối trộn, giản lược và chia làm 04 (bốn) phần, được niêm phong và có chữ ký xác nhận của các bên có liên quan. Mỗi bên có liên quan giữ 01 (một) phần để tự phân tích, 01 (một) phần được Bộ phận KCS (kiểm tra chất lượng sản phẩm) của Bên B phân tích và 01 (một) phần được lưu giữ tại Phòng hóa nghiệm của Bên B để làm mẫu trọng tài trong trường hợp cần thiết.

### **3.5. Phát hành và sử dụng Chứng nhận chất lượng:**

Phiếu báo kết quả phân tích chất lượng do Bộ phận KCS (kiểm tra chất lượng sản phẩm) của Bên B phát hành được gửi cho Bên A trong vòng 07 (bảy) ngày kể từ ngày hoàn thành giao nhận từng lô hàng.

- Kết quả phân tích của Bộ phận KCS (kiểm tra chất lượng sản phẩm) của Bên B là cơ sở để các bên tiến hành nghiệm thu, quyết toán và thanh toán, trừ trường hợp sử dụng giám định trọng tài quy định tại Khoản 3.6 Điều 3 Hợp đồng.

### **3.6. Trọng tài:**

- Trường hợp Bên A không đồng ý với 01 (một) hoặc nhiều chỉ tiêu chất lượng do Bộ phận KCS (kiểm tra chất lượng sản phẩm) của Bên B công bố trong Phiếu báo kết quả phân tích thì trong vòng 02 (hai) ngày làm việc các Bên cùng nhau thống nhất lựa chọn SGS - tổ chức có chức năng giám định làm trọng tài để giám định lại chỉ tiêu chưa thống nhất đó.

- Kết quả giám định trọng tài đối với chỉ tiêu chất lượng chưa thống nhất trên đây là kết quả chính thức để các bên quyết toán tiền mua bán hàng hóa.

- Mọi chi phí phát sinh sẽ do bên yêu cầu giám định trọng tài chịu.

## **ĐIỀU 4. THANH TOÁN**

**4.1. Tạm ứng:** Không tạm ứng.

**4.2. Phương thức thanh toán:** Thanh toán 100% giá trị tạm tính của lô hàng theo Hợp đồng trước khi giao hàng.

**4.3. Hình thức thanh toán:** Chuyển khoản bằng đồng tiền Việt Nam hoặc bù trừ công nợ (nếu có).

## **ĐIỀU 6. BẢO ĐẢM THỰC HIỆN HỢP ĐỒNG**

5.1. Trong vòng 10 (mười) ngày làm việc kể từ ngày Hợp đồng mua bán hàng hóa có hiệu lực, bên mua thực hiện biện pháp đảm bảo thực hiện Hợp đồng, số tiền bảo đảm thực hiện hợp đồng là 3% giá trị hợp đồng bao gồm cả VAT 10%

5.2. Hình thức bảo đảm thực hiện Hợp đồng: Chuyển từ bảo đảm tham gia chào giá (phiên chào giá ngày 16/6/2025) sang bảo đảm thực hiện Hợp đồng, hoặc (i) thư bảo lãnh do Ngân hàng hoặc tổ chức tín dụng hoạt động hợp pháp tại Việt Nam phát hành (ii) đặt cọc bằng tiền mặt (iii) trường hợp nếu bên thắng chào giá có công nợ dư tại Công ty theo các Hợp đồng kinh tế đã phát sinh trước đây thì có thể dùng phần dư có đó để chuyển thành bảo đảm thực hiện hợp đồng, nếu chưa đủ có thể chuyển khoản bổ sung cho phần thiếu hụt.



5.3. Bên mua không được hoàn trả bảo đảm thực hiện hợp đồng trong trường hợp sau đây:

- + Từ chối thực hiện hợp đồng khi hợp đồng có hiệu lực.
- + Vi phạm thỏa thuận trong hợp đồng.
- + Bồi thường thiệt hại (nếu có).

5.4. Bảo đảm thực hiện Hợp đồng sẽ được bên B hoàn trả cho bên A trong vòng 15 (mười lăm) ngày sau khi hai bên thực hiện xong việc giao nhận hàng hóa.

## **ĐIỀU 6. TRÁCH NHIỆM CỦA CÁC BÊN**

### **6.1. Trách nhiệm của bên Bán:**

- Bảo đảm giao hàng đúng số lượng, chất lượng và thời gian giao nhận hàng theo kế hoạch của bên mua.
- Chuẩn bị đầy đủ nhân lực, các phương tiện để giao hàng.

### **6.2. Trách nhiệm của bên Mua:**

- Thông báo thời gian giao/nhận mỗi lô hàng bằng điện thoại/email/fax cho bên bán tối thiểu trước 03 ngày trước khi tiến hành giao nhận từng lô hàng.
- Đảm bảo việc thanh toán đầy đủ, đúng hạn cho bên Bán.

## **ĐIỀU 7. LUẬT ĐIỀU CHỈNH VÀ GIẢI QUYẾT TRANH CHẤP**

7.1. Hợp đồng được điều chỉnh theo quy định của luật pháp Việt Nam.

7.2. Hai bên chủ động thông báo cho nhau tiến độ thực hiện Hợp đồng. Nếu có vấn đề gì bất lợi phát sinh hai bên phải kịp thời thông báo cho nhau biết và tích cực bàn bạc giải quyết. Trong quá trình thực hiện, nếu có vấn đề gì vướng mắc thì hai bên sẽ gặp nhau để bàn bạc, giải quyết trên cơ sở thỏa thuận, bình đẳng và cùng có lợi.

7.3. Trong trường hợp hai bên không tự giải quyết được thì trong vòng 30 (ba mươi) ngày một trong hai bên có quyền đệ đơn đến tòa án có thẩm quyền theo quy định của pháp luật để giải quyết. Phán quyết của tòa án là phán quyết cuối cùng, có hiệu lực đối với cả hai bên và buộc các bên phải tuân thủ. Bên thua phải chịu toàn bộ án phí để giải quyết vụ việc.

## **ĐIỀU 8. BẤT KHẢ KHÁNG**

8.1. Các trường hợp bất khả kháng của Hợp đồng được thực hiện theo điều khoản bất khả kháng của Phòng Thương mại Quốc tế (ấn phẩm số 421 của ICC), nếu điều khoản bất khả kháng này không mâu thuẫn với các quy định hiện hành của pháp luật Việt Nam.

8.2. Các sự kiện bất khả kháng bao gồm, nhưng không chỉ là các sự kiện như: thiên tai (lũ lụt, động đất, hỏa hoạn, phun trào núi lửa, sóng thần); dịch họa; tội phạm; nổi loạn; khởi nghĩa; nổi dậy; bom mìn còn sót lại sau chiến tranh; khủng bố; hành động của kẻ thù nước ngoài; thù nghịch (có hoặc không có tuyên bố chiến tranh); chiến tranh; sức mạnh quân sự; tiềm nghịch; sung công; quốc hữu hóa; trừng phạt của chính quyền; bao vây; cấm vận; tranh chấp lao động; bãi công; đình công; đóng cửa doanh nghiệp hoặc bất kỳ nguyên nhân nào khác vượt qua sự kiểm soát của các bên.

8.3. Không bên nào phải chịu trách nhiệm cho việc không thực hiện các nghĩa vụ của mình trong Hợp đồng khi nguyên nhân của việc không thực hiện đó xuất phát từ hậu quả của sự kiện bất khả kháng. Không bên nào có quyền chấm dứt hợp đồng theo Điều 11 Hợp đồng trong những hoàn cảnh như vậy.

8.4. Bất kỳ bên nào đưa ra kháng định bất khả kháng như là lý do để biện minh cho việc không thực hiện và/hoặc thực hiện không đầy đủ các nghĩa vụ của mình có trách nhiệm trong vòng 24 (hai mươi tư) giờ kể từ khi xảy ra sự kiện bất khả kháng



phải chứng minh bằng văn bản và/hoặc bằng chứng cứ rằng các biện pháp hợp lý đã được thực hiện (tùy theo hoàn cảnh) để giảm thiểu sự chậm trễ hay các tổn thất phát sinh ra từ các sự kiện có thể dự đoán trước, rằng tất cả các bên phận không thể được miễn trách nhiệm đã được thực thi đầy đủ, và bên kia được thông báo kịp thời về sự kiện có thể xảy ra hay sự kiện đã xảy ra trên thực tế và chúng là có thể biện minh cho kháng định như vậy, sao cho các cảnh báo thận trọng khác có thể được coi là đã có.

**8.5.** Trong vòng 24 (hai mươi tư) giờ kể từ khi sự kiện bất khả kháng qua đi, bên rơi vào tình trạng bất khả kháng phải tiếp tục thực hiện các bên phận và nghĩa vụ của mình đã quy định trong Hợp đồng.

#### **ĐIỀU 9. HIỆU LỰC CỦA HỢP ĐỒNG**

Hợp đồng có hiệu lực kể từ ngày ký đến hết ngày ..... hoặc sau khi hai bên hoàn thành nghĩa vụ của mình - tùy theo điều kiện nào xảy ra trước.

#### **10. ĐIỀU KHOẢN THI HÀNH**

**10.1.** Hai bên cam kết thực hiện đúng các điều khoản trong Hợp đồng. Mọi sửa đổi, bổ sung hợp đồng và phụ lục Hợp đồng phải được sự đồng ý bằng văn bản của hai bên.

**10.2.** Tất cả các thông báo theo Hợp đồng phải được gửi theo đường bưu điện, fax, Email, hình thức khác hoặc gửi trực tiếp cho đại diện có thẩm quyền của mỗi bên theo địa chỉ ghi trong Hợp đồng.

**10.3.** Hợp đồng được lập thành 04 (bốn) bản bằng tiếng Việt, có giá trị pháp lý ngang nhau, mỗi bên giữ 02 (hai) bản để cùng thực hiện.

**ĐẠI DIỆN BÊN B  
GIÁM ĐỐC**

**ĐẠI DIỆN BÊN A  
GIÁM ĐỐC**

**Nguyễn Văn Phương**

.....