

Số: 873 /TB-GTCB  
V/v: Thư mời chào giá cung cấp vật tư

Cao Bằng, ngày 28 tháng 5 năm 2021

Kính gửi:

- Công ty cổ phần bảo trì lò Việt Nam
- Công ty TNHH Vật liệu công nghệ cao Nam Hải
- Công ty TNHH Nhung Trang
- Công ty cổ phần dịch vụ thương mại Toàn Kiêu
- Công ty TNHH Đầu tư và Thương mại VTV
- Các đơn vị sản xuất kinh doanh

Công ty Cổ phần Gang thép Cao Bằng (CISCO) tổ chức Phiên chào giá tìm kiếm Nhà cung cấp Vật liệu phun chịu nhiệt chống mòn vào hồi 15h ngày 08/6/2021 tại Văn phòng Công ty Cổ phần Gang thép Cao Bằng ở địa chỉ Km7, QL4A, xã Chu Trinh, TP Cao Bằng, tỉnh Cao Bằng.

Kính mời đại diện Quý khách hàng là các doanh nghiệp, hợp tác xã trong và ngoài nước, có chức năng và khả năng cung cấp hàng hóa tham gia chào giá để cung cấp toàn bộ số lượng Vật liệu phun chịu nhiệt chống mòn phục vụ sản xuất tại Khu liên hợp Gang thép Cao Bằng mà Công ty Cổ phần Gang thép Cao Bằng có nhu cầu mua sắm tại Phiên chào giá này.

Thông tin chi tiết về Phiên chào giá cụ thể như sau:

### **I. Yêu cầu về hàng hóa:**

#### **1. Phạm vi cung cấp hàng hóa:**

- Tên đơn hàng: Mua sắm Vật liệu phun chịu nhiệt chống mòn
- Tên hàng hóa: Vật liệu phun chịu nhiệt chống mòn
- Khối lượng: **25 tấn** (Hai mươi lăm tấn). Dung sai cho phép  $\pm 10\%$  (Cộng hoặc trừ mười phần trăm).
- Địa điểm giao nhận hàng hóa: Kho của Công ty CP Gang thép Cao Bằng
- Khu liên hợp Gang thép Cao Bằng - Km7, QL4A, xã Chu Trinh, TP Cao Bằng.

#### **2. Tiêu chuẩn, chất lượng hàng hóa:**

- Chất lượng hàng hóa: Hàng hóa phải đáp ứng các yêu cầu về kỹ thuật theo dưới đây:

- + Cỡ hạt (mm):  $0 \div 5\text{mm}$
- +  $\text{Al}_2\text{O}_3 \geq 65\%$
- Các yêu cầu khác:
  - + Độ ẩm: Hàng hóa ẩm tự nhiên theo độ ẩm thực tế. Độ ẩm quy chuẩn hàng hóa quy khô là 0%.
  - + Khả năng chịu mài mòn ở áp lực Mpa:



110°C	800°C	1000°C
70Mpa	90Mpa	95Mpa

+ Khả năng chịu nhiệt :  $\geq 1500^{\circ}\text{C}$

+ Bao bì đóng gói : 25kg/bao

+ Đối với hàng hóa nhập khẩu, khi giao hàng nhà cung cấp phải giao bản chính (kèm bản dịch sang tiếng Việt) Chứng nhận xuất xứ hàng hóa của nước xuất khẩu (C/O) và Giấy chứng nhận chất lượng hàng hóa của nhà sản xuất (C/Q).

## II. Yêu cầu về Hồ sơ chào giá

**1. Các yêu cầu về tư cách pháp nhân của Nhà cung cấp:** Nhà cung cấp phải nộp các giấy tờ sau:

Giấy chứng nhận đăng ký kinh doanh hoặc Giấy chứng nhận đăng ký doanh nghiệp hoặc Giấy chứng nhận đầu tư hoặc Giấy phép kinh doanh (Bản sao).

## 2. Các yêu cầu về thương mại

### 2.1. Giá chào:

Giá chào là do Nhà cung cấp ghi trong bản chào giá, bao gồm toàn bộ các chi phí để thực hiện đơn hàng tại Địa điểm giao nhận hàng hóa theo yêu cầu của Thông báo tổ chức chào giá này và bao gồm toàn bộ các loại thuế, phí, lệ phí và chi phí liên quan khác.

### 2.2. Địa điểm, thời gian giao nhận hàng hóa:

- Địa điểm giao nhận hàng hóa: Kho của Công ty Cổ phần Gang thép Cao Bằng - Khu liên hợp Gang thép Cao Bằng - Km7, QL4A, xã Chu Trinh, TP Cao Bằng, tỉnh Cao Bằng.

- Thời gian giao nhận hàng hóa: Trong vòng 20 ngày kể từ ngày ký hợp đồng.

**2.3. Thanh toán:** Trong vòng 45 (bốn mươi lăm ngày) ngày kể từ ngày Bên mời chào giá nhận được bộ hồ sơ đề nghị thanh toán hoàn chỉnh.

## 3. Nội dung Hồ sơ chào giá:

Nhà cung cấp phải chuẩn bị 01 (một) bộ hồ sơ bao gồm:

a. Bản chào giá (theo mẫu số 01 - kèm theo Thông báo này)

b. Các tài liệu chứng minh tư cách pháp nhân của Nhà cung cấp.

## III. Nộp, tiếp nhận, mở Hồ sơ chào giá

**1.** Hồ sơ chào giá bắt buộc phải được đựng trong phong bì dán kín và có niêm phong gửi về địa chỉ: Khu liên hợp Gang thép Cao Bằng - Km7, QL4A, xã Chu Trinh, TP Cao Bằng không muộn hơn **14h00 ngày 08/6/2021**. Các Hồ sơ

chào giá được gửi đến Bên mời chào giá không đúng quy định và/hoặc sau thời điểm hết hạn nộp Hồ sơ chào giá sẽ không được xem xét.

2. Các Hồ sơ chào giá sẽ được mở đồng thời một cách công khai tại Khu liên hợp Gang thép Cao Bằng - Km7, QL4A, xã Chu Trinh, TP Cao Bằng (trừ trường hợp xử lý tình huống khi chỉ có ít hơn 03 (ba) Nhà cung cấp nộp Hồ sơ chào giá). Bên mời chào giá mời các Nhà cung cấp đã nộp Hồ sơ chào giá chứng kiến và xác nhận việc mở các Hồ sơ chào giá, tuy nhiên trong mọi trường hợp thì việc mở Hồ sơ chào giá vẫn được tiến hành theo quy định mà không phụ thuộc vào việc có mặt hay không của các Nhà cung cấp này.

3. Các thông tin về nội dung chủ yếu của Hồ sơ chào giá của các Nhà cung cấp bao gồm tối thiểu các nội dung: Tên Nhà cung cấp, giá chào, thời gian có hiệu lực của Hồ sơ chào giá sẽ được lập thành một biên bản chung để làm cơ sở đánh giá lựa chọn Nhà cung cấp.

4. Bên mời chào giá chịu trách nhiệm bảo mật các thông tin trong Hồ sơ chào giá cho đến khi công bố kết quả lựa chọn Nhà cung cấp.

#### **IV. Đánh giá Hồ sơ chào giá**

Việc đánh giá Hồ sơ chào giá được thực hiện theo các quy định dưới đây.

##### **1. Đánh giá về tính hợp lệ của Hồ sơ chào giá:**

Hồ sơ chào giá được đánh giá là hợp lệ khi bao gồm đầy đủ các nội dung theo yêu cầu của Hồ sơ mời chào giá.

##### **2. Đánh giá về giá:**

- Cách xác định đơn giá đánh giá thấp nhất theo các bước sau:

+ Bước 1: Xác định giá chào đã bao gồm sửa lỗi, hiệu chỉnh sai lệch, nếu có).

+ Bước 2: Xác định giá đánh giá trên cơ sở quy về một mặt bằng, có tính đến các điều kiện về thanh toán, v.v...

+ Bước 3: Xếp hạng các hồ sơ chào giá theo đơn giá.

So sánh đơn giá đánh giá giữa các Hồ sơ chào giá, Hồ sơ chào giá có đơn giá đánh giá thấp nhất được xếp thứ nhất.

#### **V. Quyết định lựa chọn Nhà cung cấp**

Nhà cung cấp được xem xét, quyết định lựa chọn cung cấp dịch vụ khi đáp ứng đủ các điều kiện sau đây:

1. Có Hồ sơ chào giá đáp ứng tất cả các yêu cầu trong Thông báo mời chào giá này;


2. Được xem xét đề nghị cung cấp hàng hóa theo xếp hạng các Hồ sơ chào giá từ thấp nhất đến các thứ hạng tiếp theo.

Bên mời chào giá bảo lưu toàn bộ quyền lựa chọn nhiều hơn 01 (một) Nhà cung cấp hoặc không lựa chọn Nhà cung cấp nào.



## VI. Ký kết Hợp đồng

Trong thời hạn 05 (năm) ngày làm việc kể từ ngày Bên mời chào giá ra văn bản thông báo kết quả lựa chọn, Nhà cung cấp trung chào giá phải tiến hành xong việc ký kết Hợp đồng mua bán hàng hóa toàn bộ lượng hàng hóa được Bên mời chào giá chọn mua của Nhà cung cấp trong Phiên chào giá. Sau thời hạn trên, nếu Nhà cung cấp trúng chào giá không tiến hành việc ký kết Hợp đồng thì được xem như Nhà cung cấp ấy từ chối tư cách Nhà cung cấp trúng chào giá. Bên mời chào giá có thể hủy kết quả chào giá hoặc mời Nhà cung cấp đạt yêu cầu tiếp theo trong Phiên chào giá để thương thảo và ký kết Hợp đồng.

Nơi nhận: 

- Các KH dự kiến mời tham gia;
- Website Cty;
- HDG Cty;
- Lưu: VP, KHVT.



**GIÁM ĐỐC**  
**Nguyễn Văn Phương**