

Số: 1168/TMBG-GTCB

Cao Bằng, ngày 07 tháng 8 năm 2020

THƯ MỜI CHÀO GIÁ
Lô hàng: Chất Khử Oxy (SiCaAl) phục vụ sản xuất

Kính gửi:

Công ty cổ phần Gang thép Cao Bằng hiện đang có nhu cầu mua Vật tư Chất khử Oxy (SiCaAl) để phục vụ cho công tác sản xuất của Công ty;

Kính mời Quý Công ty kinh doanh mặt hàng này tham gia báo giá hàng hóa với quy cách, chủng loại và số lượng như sau:

ST T	Tên vật tư	ĐVT	Số lượng (tấn)	Quy cách kỹ thuật						
				Si (%)	Ca (%)	Al (%)	P (%)	S (%)	Cỡ hạt (mm)	Độ ẩm (%)
1	Chất khử Oxy (SiCaAl)	Tấn	90 tấn (±10 %)	≥ 20	≥ 20	≥ 04	≤ 1	≤ 1	5 - 15	≤ 1

Ghi chú: - Cỡ hạt nhỏ hơn 5 mm: Không lớn hơn 5%.
- Cỡ hạt lớn hơn 15 mm: Không lớn hơn 5%.

(Các khách hàng tham gia chào giá tham khảo thêm về quy cách, tiêu chuẩn hàng hóa tại Khu liên hợp gang thép Cao Bằng).

I. Nội dung Chào giá hàng hóa:

- Xuất xứ hàng hoá:

+ Hàng hóa được sản xuất đảm bảo đúng quy cách, chủng loại và các tiêu chuẩn kỹ thuật. Khi chào hàng, các khách hàng phải ghi rõ nơi sản xuất.

+ Với những hàng hóa nhập khẩu khi giao hàng nhà cung cấp phải giao kèm theo chứng nhận xuất xứ hàng hoá của nước xuất khẩu (C/O) và giấy chứng nhận chất lượng hàng hoá của nhà sản xuất (C/Q). Đối với hàng hóa trong nước bên bán phải cung cấp giấy chứng nhận chất lượng hàng hoá của nhà sản xuất.

- Hình thức chào giá: Chào giá trực tiếp bằng bỏ phiếu kín theo phương thức chào giá xuống.

- Thư chào giá hợp lệ: Là phiếu chào giá mà tất cả các khách hàng tham gia chào giá đều phải điền đầy đủ các thông tin theo yêu cầu, phù hợp với yêu cầu về giá cả và số lượng cung cấp đồng thời có giá chào bán bằng hoặc thấp hơn giá dự toán đã được Giám đốc Công ty phê duyệt. Thư chào giá để trong phong bì kín, có dấu niêm phong.

- Giá chào hàng bao gồm:

+ Giá giao tại kho Công ty cổ phần Gang thép Cao Bằng.

+ Giá chào: được chào bằng đồng tiền Việt Nam, là giá đã gồm các loại thuế và phí theo quy định của Nhà nước.

- **Điều kiện thanh toán:** Thanh toán trong vòng 75 ngày kể từ ngày 2 bên ký biên bản bàn giao và nghiệm thu, đồng thời bên bán cung cấp đầy đủ các hóa đơn,

II. Thời gian phát hành và địa điểm nhận Hồ sơ mời tham gia chào giá:

1. **Thời gian phát hành Hồ sơ mời tham gia chào giá:** Từ 09h00 ngày 07/8/2020 đến 17h00 ngày 13/8/2020.

Công ty sẽ phát trực tiếp hoặc gửi email, chuyển phát nhanh cho khách hàng Thư mời chào giá, mỗi khách hàng chỉ được nhận 01 (một) bộ hồ sơ mời tham gia chào giá. Khi đến trực tiếp nhận Thư mời, đại diện khách hàng phải xuất trình Giấy giới thiệu còn hiệu lực do khách hàng phát hành.

2. **Địa điểm nhận Hồ sơ mời tham gia chào giá:** Tại phòng Kế hoạch Vật tư - Công ty cổ phần Gang thép Cao Bằng.

3. **Địa chỉ thông báo và niêm yết thông tin Phiên chào giá:** Được niêm yết tại trụ sở Công ty Từ 09h00 ngày 07/8/2020 đến 17h 00 ngày 13/8/2020.

4. **Thời gian nộp hồ sơ chào giá:** Không muộn hơn 09h00 ngày 14/8/2020.

Hồ sơ chào hàng cạnh tranh được gửi đến bên mua trong phong bì dán kín, có niêm phong, **(Ngoài bì thư cần ghi rõ báo giá cạnh tranh của thư chào hàng số...../TMBG-GTCB)** và gửi trực tiếp về Phòng Kế hoạch Vật tư – Công ty cổ phần Gang thép Cao Bằng, Km7, QL 4A, xã Chu Trinh, thành phố Cao Bằng, tỉnh Cao Bằng.

III. Thời gian và địa điểm tổ chức Phiên chào giá:

1. **Thời gian tổ chức phiên chào giá:** Phiên chào giá sẽ được tổ chức vào hồi 09h30 ngày 14 tháng 8 năm 2020.

2. **Địa điểm tổ chức phiên chào giá:** Tại phòng họp – Khu liên hợp Gang thép Cao Bằng.

IV. Điều kiện tham gia Chào hàng rút gọn:

Khách hàng tham gia chào giá là các doanh nghiệp có chức năng và có khả năng cung cấp vật tư theo yêu cầu của thư mời, đồng thời đáp ứng được điều kiện sau đây: Xuất trình bản sao Quyết định thành lập doanh nghiệp hoặc Chứng nhận đăng ký kinh doanh; có chức năng kinh doanh; hạch toán kinh tế độc lập; không bị cơ quan có thẩm quyền kết luận là đang lâm vào tình trạng phá sản hoặc nợ đọng không có khả năng thanh toán hoặc đang trong quá trình giải thể.

V. Hồ sơ tham dự chào giá:

Mỗi khách hàng chỉ được tham gia chào giá với 01 bộ Hồ sơ tham dự chào giá bao gồm các tài liệu sau đây :

1. Giấy Chứng nhận đăng ký Kinh doanh (Bản sao công chứng đối với khách hàng lần đầu tiên trong năm 2020 tham gia chào giá tại Công ty cổ phần Gang thép tổ chức. Bản sao đối với các khách hàng đã tham gia đấu giá từ lần thứ hai trở lên trong năm 2020 tại các phiên chào giá cạnh tranh được Công ty cổ phần Gang thép Cao Bằng tổ chức).

2. Thư chào giá đã được điền đầy đủ các thông tin yêu cầu.

VI. Mở các bản chào giá:

1. Hội đồng giá Công ty cổ phần Gang thép Cao Bằng sẽ tiến hành mở công khai các thư chào giá, công bố các thư chào giá hợp lệ, các thư chào giá không hợp lệ. Công ty cổ phần Gang thép Cao Bằng bảo lưu toàn bộ các quyền đối với việc:

- Diễn giải, giải thích các vấn đề phát sinh (nếu có) trong quá trình tổ chức chào giá vượt ra ngoài các quy định của phiên chào giá, miễn là các diễn giải và/hoặc giải thích này của Công ty cổ phần Gang thép Cao Bằng không vi phạm các quy định của pháp luật hiện hành.

- Lựa chọn một khách hàng đạt yêu cầu cao nhất trong số các khách hàng tham gia chào giá hợp lệ làm khách hàng thắng chào giá.

- Biên bản chào giá: Quá trình chào giá và kết quả chào giá được lập thành biên bản với chữ ký của Chủ tịch Hội đồng giá (Hoặc người được ủy quyền) đại diện cho Hội đồng giá Công ty và đại diện các khách hàng tham dự chào giá.

2. Trong vòng 05 (năm) ngày làm việc kể từ ngày kết thúc Phiên chào giá, Hội đồng giá của Công ty cổ phần Gang thép Cao Bằng sẽ đánh giá các bản chào giá và gửi Thông báo bằng văn bản cho khách hàng thắng chào giá để ký kết Hợp đồng. Thông báo được gửi bằng Fax hoặc Email và bằng đường bưu điện.

VII. Thương thảo và ký kết Hợp đồng (mua bán):

1. Trong thời hạn 05 (năm) ngày làm việc sau khi có thông báo kết quả chào giá, khách hàng thắng chào giá phải tiến hành xong việc thương thảo và ký kết Hợp đồng cung cấp sản phẩm chào giá. Sau thời hạn 05 (năm) ngày, nếu khách hàng nào thắng chào giá không tiến hành việc thương thảo và ký kết Hợp đồng thì được xem như khách hàng ấy đã từ chối tư cách khách hàng thắng chào giá. Công ty cổ phần Gang thép Cao Bằng có thể huỷ kết quả chào giá hoặc mời khách hàng xếp hạng thứ tiếp theo trong phiên chào giá đến để thương thảo và ký kết Hợp đồng./. 

Nơi nhận:

- Các khách hàng tham gia chào giá;
- Niêm yết công khai tại đơn vị;
- Lưu VP; P.KHVT.



GIÁM ĐỐC 

Nguyễn Văn Phương