

Số: 2162/TM-CISCO

Cao Bằng, ngày 09 tháng 12 năm 2024

V/v: Chào giá sửa chữa MBA T2 Trạm  
110Kv tại Khu liên hợp Gang thép Cao  
Bằng

Kính gửi:

- Công ty cổ phần Năng lượng và Kỹ thuật điện Việt Nam;
- Công ty cổ phần giải pháp thiết kế và công nghệ Spark;
- Công ty cổ phần chế tạo thiết bị máy biến áp Đông Anh;
- Công ty TNHH Thiết bị điện và giải pháp chất lượng điện Việt Nam
- Công ty TNHH sản xuất và thương mại thiết bị điện Bình An

Công ty cổ phần Gang thép Cao Bằng hiện đang có nhu cầu sửa chữa MBA T2 Trạm 110Kv để đảm bảo phục vụ sản xuất cho Khu liên hợp Gang thép Cao Bằng;

Kính mời Quý khách hàng là các doanh nghiệp trong nước có chức năng và có khả năng sửa chữa tham gia chào giá với nội dung công việc như sau:

### **I. Yêu cầu về dịch vụ**

#### **1. Thông tin về dịch vụ:**

STT	Nội dung công việc	ĐVT	Số lượng	Ghi chú
I	Sửa chữa MBA T2 (25MVA-110/10,5kV) Trạm 110kV	Gói	1	
1	Xử lý điện trở một chiều các cuộn dây chưa đảm bảo	Máy	1	
-	Tháo máy biến áp để sửa chữa			
-	Xử lý tiếp xúc tại điểm P (trong máy)			
-	Kiểm tra tiếp xúc của cuộn dây với OLTC			
-	Hút chân không cho máy biến áp			
-	Lắp đặt lại máy biến áp			
2	Rút dầu, nạp dầu, Lọc dầu tuần hoàn trong MBA	Máy	1	
3	Thí nghiệm MBA sau sửa chữa	Máy	1	
4	Bổ sung dầu máy biến áp (Dầu biến thế Nynas Gimeni X/Bi)	Lít	200	

#### **2. Nội dung Hồ sơ chào giá:**

2.1. Yêu cầu về tư cách, kinh nghiệm và năng lực của Nhà cung cấp:

- Giấy Chứng nhận đăng ký Kinh doanh (Bản sao công chứng đối với khách hàng lần đầu tiên trong năm 2024 tham gia chào giá tại Công ty cổ phần Gang thép tổ chức. Bản sao đối với các khách hàng đã tham gia đấu giá từ lần thứ hai trở lên trong năm 2024 tại các phiên chào giá cạnh tranh được Công ty cổ phần Gang thép Cao Bằng tổ chức).

## 2.2. Các yêu cầu về thương mại:

2.2.1. Hiệu lực hồ sơ chào giá: 30 ngày kể từ ngày phát hành

2.2.2. Tiến độ thực hiện: Trong vòng 01 ngày kể từ ngày bàn giao thiết bị vào sửa chữa.

- Địa điểm giao nhận thiết bị: Tại Công ty Cổ phần Gang thép Cao Bằng, Khu liên hợp Gang thép Cao Bằng - Km7, QL4A, xã Chu Trinh, TP Cao Bằng.

2.2.3. Thời gian bảo hành: Thời gian bảo hành 06 tháng kể từ ngày nghiệm thu thiết bị sau sửa chữa.

- Giá trị và hình thức thực hiện bảo hành bằng 1 trong 2 hình thức sau:

+ Hình thức 1: Bên Mua giữ lại 5% giá trị bảo hành trên tổng giá trị của hợp đồng trong thời hạn bảo hành.

+ Hình thức 2: Bên Bán có “Thư bảo lãnh” của ngân hàng về việc yêu cầu bảo hành, giá trị yêu cầu bảo hành là 5% trên tổng giá trị của hợp đồng trong thời hạn bảo hành.

2.2.4. Thời gian thanh toán:

+ Hình thức 1: Thanh toán cho Bên Bán 100% giá trị hợp đồng trong vòng 60 ngày sau khi hai bên ký biên bản nghiệm thu sau sửa chữa và đầy đủ chứng từ thanh toán (trong trường hợp bên Bán có “Thư bảo lãnh” của Ngân hàng tương ứng 5% tổng giá trị hợp đồng)

+ Hình thức 2: Lần 1 thanh toán 95% giá trị hợp đồng trong vòng 60 ngày sau khi hai bên ký biên bản nghiệm thu sau sửa chữa và đầy đủ chứng từ thanh toán (trong trường hợp bên Bán không có “Thư bảo lãnh” của Ngân hàng tương ứng 5% tổng giá trị hợp đồng). Lần 2 thanh toán 5% giá trị của lô hàng khi hết thời hạn bảo hành.

+ Khách hàng có thể đề xuất thanh toán (nếu có)

2.2.5. Yêu cầu kỹ thuật:

STT	Nội dung công việc	Yêu cầu kỹ thuật
1	Xử lý điện trở một chiều các cuộn dây chưa đảm bảo	Điện trở một chiều giữa các pha $\leq$ 02%.
2	Lọc dầu tuần hoàn trong MBA	Đảm bảo theo QCVN QTD-5:2009/BCT.
3	Thí nghiệm MBA sau sửa chữa	Đảm bảo đúng quy định hiện hành.
4	Bổ sung dầu máy biến áp (Dầu biến thế Nynas Gimeni X/Bi)	Đảm bảo yêu cầu kỹ thuật vận hành.

2.3. Phương thức chào giá:

Giá chào là giá do khách hàng tham gia chào giá ghi trong Bản chào giá, bao gồm toàn bộ các chi phí để thực hiện đơn hàng tại địa điểm giao hàng tại kho Công ty cổ phần Gang thép Cao Bằng, Km7, QL 4A, xã Chu Trinh, thành phố Cao Bằng, tỉnh Cao Bằng, bao gồm cả thuế, phí, lệ phí và chi phí liên quan khác. Trường hợp khách hàng chào giá không bao gồm thuế, phí, lệ phí (nếu có) thì Bản chào giá của khách hàng sẽ bị loại.

Hồ sơ chào giá có tổng giá trị đơn hàng thấp nhất sẽ được xếp thứ nhất.



## **II. Hình thức tham gia và thời gian chào giá**

### **1. Hình thức chào giá:**

1.1. Nhà cung cấp phải chuẩn bị 01 (một) bộ hồ sơ bao gồm:

- Bản chào giá
- Các tài liệu chứng minh tư cách pháp nhân, năng lực của Nhà cung cấp

1.2. Bản chào giá và Biểu giá chào hàng phải do đại diện hợp pháp của nhà cung cấp ký tên và đóng dấu. Trường hợp ký thay thì người ký phải được ủy quyền của đại diện hợp pháp của nhà cung cấp kèm theo giấy ủy quyền, quyết định giao nhiệm vụ hoặc văn bản tương đương.

1.3. Hồ sơ chào giá được gửi trong phong bì dán kín, có niêm phong và gửi trực tiếp về địa chỉ như sau: **Tại phòng Kế hoạch Vật tư - Công ty cổ phần Gang thép Cao Bằng. Km7, QL 4A, xã Chu Trinh, thành phố Cao Bằng.**

**Bên ngoài bì thư ghi rõ: “Hồ sơ chào giá theo Thư mời số 2162/TM-CISCO ngày 09/12/2024”.**

### **2. Thời gian và địa điểm phát Thư mời chào giá:**

2.1. Thời gian phát thư mời chào giá: Công ty cổ phần Gang thép Cao Bằng phát trực tiếp hoặc gửi email, chuyên phát nhanh cho khách hàng Thư mời chào giá trong thời gian từ 09h00 ngày 09/12/2024 đến 09h00 ngày 16/12/2024 (trong giờ hành chính, trừ ngày nghỉ). Mỗi khách hàng chỉ được nhận 01 (một) Thư mời chào giá.

2.2. Địa điểm phát Thư mời chào giá:

Tại phòng Kế hoạch Vật tư - Công ty cổ phần Gang thép Cao Bằng. Km7, QL 4A, xã Chu Trinh, thành phố Cao Bằng.

### **3. Thời gian nhận Hồ sơ chào giá:**

Hồ sơ chào giá phải được gửi đến Kế hoạch Vật tư - Công ty cổ phần Gang thép Cao Bằng. Km7, QL 4A, xã Chu Trinh, thành phố Cao Bằng trước 09h00 ngày 16 tháng 12 năm 2024.

### **4. Mở Hồ sơ chào giá:**

4.1 Hồ sơ chào giá của các khách hàng tham dự chào giá sẽ được các đại diện của Công ty cổ phần Gang thép Cao Bằng mở đồng thời một cách công khai vào hồi **09h30 ngày 16/12/2024** tại Tại phòng họp – Khu liên hợp Gang thép Cao Bằng.

- Công ty cổ phần Gang thép Cao Bằng mời các khách hàng đã nộp HSCG chứng kiến và xác nhận việc mở các HSCG, tuy nhiên trong mọi trường hợp việc mở HSCG vẫn được tiến hành vào thời gian đã được quy định trong Thư mời chào giá mà không phụ thuộc vào việc có mặt hay không của các Khách hàng này. Việc xem xét, đánh giá HSCG của các Khách hàng tham gia chào giá thuộc thẩm quyền của Hội đồng giá Công ty cổ phần Gang thép Cao Bằng, phù hợp với các tiêu chí đã được nêu tại Thư mời chào giá và các quy định hiện hành của công ty.

- Các thông tin về nội dung chủ yếu của Hồ sơ chào giá của các nhà cung cấp bao gồm tối thiểu các nội dung: tên nhà cung cấp, giá chào, thời gian có hiệu lực của Hồ sơ chào giá ... sẽ được lập thành một biên bản chung để làm cơ sở đánh giá lựa chọn nhà cung cấp.

### **5. Địa chỉ thông báo và niêm yết thông tin mời chào giá:**

Thông tin mời chào giá hàng hóa được thông báo trên trang mạng điện tử của Công ty Cổ phần Gang thép Cao Bằng tại website <https://gtcb.com.vn>.



## 6. Ký kết Hợp đồng

Trong thời hạn **05** (năm) ngày làm việc kể từ ngày Bên mời chào giá ra văn bản thông báo kết quả lựa chọn, Nhà cung cấp trúng chào giá phải tiến hành xong việc ký kết Hợp đồng mua bán hàng hóa toàn bộ lượng hàng hóa được Bên mời chào giá chọn mua của Nhà cung cấp trong Phiên chào giá. Sau thời hạn trên, nếu Nhà cung cấp trúng chào giá không tiến hành việc ký kết Hợp đồng thì được xem như Nhà cung cấp ấy từ chối tư cách Nhà cung cấp trúng chào giá. Bên mời chào giá có thể hủy kết quả chào giá hoặc mời Nhà cung cấp đạt yêu cầu tiếp theo trong Phiên chào giá để thương thảo và ký kết Hợp đồng.

Trân trọng cảm ơn sự hợp tác.

### *Nơi nhận:*

- Các khách hàng tham gia chào giá;
- Niêm yết công khai tại đơn vị;
- Lưu VT; KHVT;
- Website Công ty.



GIÁM ĐỐC

Nguyễn Văn Phương

