

TỔNG CÔNG TY KHOÁNG SẢN - TKV  
CÔNG TY CP GANG THÉP CAO BẰNG

CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM  
Độc lập – Tự do – Hạnh phúc

Số: 1160/TM-CISCO

Cao Bằng, ngày 04 tháng 7 năm 2024

V/v: Thư mời chào giá dịch vụ Sửa chữa  
máy tăng áp MFSR 300-1  
(máy số 04 và số 05)

- Kính gửi:
- Công ty Cổ phần cơ khí Gmek;
  - Công ty cổ phần SX và TM Thiết bị công nghiệp Việt Nam;
  - Công ty TNHH Thương mại và dịch vụ Seco Việt Nam;
  - Công ty Cổ phần dịch vụ cơ điện Tomeco
  - Công ty TNHH Thiết bị công nghiệp MSE Việt Nam

Công ty cổ phần Gang thép Cao Bằng hiện đang có nhu cầu Sửa chữa máy tăng áp MFSR 300-1 (máy số 04 và số 05) để đảm bảo phục vụ sản xuất cho Khu liên hợp Gang thép Cao Bằng;

Kính mời Quý khách hàng là các doanh nghiệp trong nước có chức năng và có khả năng sửa chữa tham gia chào giá với nội dung công việc như sau:

**I. Yêu cầu về dịch vụ**

**1. Thông tin về dịch vụ:**

STT	Tên thiết bị/Nội dung công việc	ĐVT	Số lượng	Ghi chú
<b>I</b>	<b>Sửa chữa Máy tăng áp MSR 300-1 số 04</b>			
<b>1</b>	<b>Vật tư phụ tùng</b>			
1.1	Phốt chịu mài mòn 150x120x12	Cái	08	
1.2	Phốt chắn dầu 150x120x12	Cái	08	
1.3	Phốt chặn dầu 95x135x12	Cái	01	
1.4	Phốt chặn dầu 95x120x12	Cái	01	
1.5	Vòng bi 6320/C3 ( SKF)	Cái	04	
1.6	Ổ đỡ vòng bi	Cái	02	
1.7	Dầu nhờn (Omala S2 GX220)	Lít	40	
<b>2</b>	<b>Nhân công</b>			
2.1	Tháo dỡ các chi tiết, vệ sinh máy, phun cát làm sạch cánh và buồng quạt	Máy	1	
2.2	Cân bằng động cánh quạt	Cái	02	
2.3	Gia công gói đỡ vòng bi rời	Máy	1	

STT	Tên thiết bị/Nội dung công việc	ĐVT	Số lượng	Ghi chú
2.4	Lắp đặt gối bi, cánh quạt, phớt và bánh răng truyền động	Máy	1	
2.5	Căn chỉnh khe hở giữa 2 cánh $\leq 0,50\text{mm}$	Máy	1	
<b>II</b>	<b>Sửa chữa Máy tăng áp MSR 300-1 số 05</b>			
<b>1</b>	<b>Vật tư, phụ tùng</b>			
1.1	Phớt chịu mài mòn 150x120x12	Cái	08	
1.2	Phớt chắn dầu 150x120x12	Cái	08	
1.3	Phớt chặn dầu 95x135x12	Cái	01	
1.4	Phớt chặn dầu 95x120x12	Cái	01	
1.5	Vòng bi 6320/C3	Cái	04	
1.6	Ổ đỡ vòng bi	Cái	04	
1.7	Dầu nhờn (Omala S2 GX220)	lít	40	
<b>2</b>	<b>Nhân công</b>			
2.1	Tháo rã các chi tiết, vệ sinh máy, phun cát làm sạch cánh và buồng quạt	Máy	1	
2.2	Cân bằng động cánh quạt	Cái	02	
2.3	Gia công gối đỡ vòng bi rời	Máy	1	
2.4	Lắp đặt gối bi, cánh quạt, phớt và bánh răng truyền động	Máy	1	
2.5	Căn chỉnh khe hở giữa 2 cánh $\leq 0,50\text{mm}$	Máy	1	

## **2. Nội dung Hồ sơ chào giá:**

2.1. Yêu cầu về tư cách, kinh nghiệm và năng lực của Nhà cung cấp:

- Giấy Chứng nhận đăng ký Kinh doanh (Bản sao công chứng đối với khách hàng lần đầu tiên trong năm 2024 tham gia chào giá tại Công ty cổ phần Gang thép tổ chức. Bản sao đối với các khách hàng đã tham gia đấu giá từ lần thứ hai trở lên trong năm 2024 tại các phiên chào giá cạnh tranh được Công ty cổ phần Gang thép Cao Bằng tổ chức).

2.2. Các yêu cầu về thương mại:

2.2.1. Hiệu lực hồ sơ chào giá: 30 ngày kể từ ngày phát hành

2.2.2. Tiến độ thực hiện: Trong vòng 45 ngày kể từ ngày hai bên ký kết Hợp đồng và nhận được tiền tạm ứng.

2.2.3. Địa điểm giao nhận thiết bị: Tại Công ty Cổ phần Gang thép Cao Bằng, Khu liên hợp Gang thép Cao Bằng - Km7, QL4A, xã Chu Trinh, TP Cao Bằng.

2.2.4. Thời gian bảo hành: Bảo hành 06 tháng kể từ ngày hai bên ký biên bản nghiệm thu bàn giao thiết bị sau sửa chữa.

\* Giá trị và hình thức thực hiện bảo hành bằng 1 trong 2 hình thức sau:

+ Hình thức 1: Bên Mua giữ lại 5% giá trị bảo hành trên tổng giá trị của hợp đồng trên trong thời hạn bảo hành.

+ Hình thức 2: Bên Bán có “Thư bảo lãnh” của ngân hàng về việc yêu cầu bảo hành sản phẩm, giá trị yêu cầu bảo hành là 5% trên tổng giá trị của hợp đồng trong thời hạn bảo hành.

2.2.5. Phương thức thanh toán:

- Tạm ứng: 40% trong vòng 10 ngày kể từ ngày hai bên ký Hợp đồng.

- Thanh toán:

+ Hình thức 1: Thanh toán 60% giá trị còn lại của Hợp đồng trong vòng 45 ngày sau khi hai bên nghiệm thu sau sửa chữa và đầy đủ chứng từ thanh toán (trong trường hợp bên Bán có “Thư bảo lãnh” của Ngân hàng tương ứng 5% tổng giá trị hợp đồng đối với công việc sửa chữa trên)

+ Hình thức 2: Lần 1 thanh toán 55% giá trị của Hợp đồng trong vòng 45 ngày sau khi hai bên nghiệm thu sau sửa chữa và đầy đủ chứng từ thanh toán (trong trường hợp bên Bán không có “Thư bảo lãnh của Ngân hàng tương ứng 5% tổng giá trị hợp đồng đối với công việc sửa chữa trên). Lần 2 thanh toán 5% giá trị của lô hàng khi hết thời hạn bảo hành của công việc sửa chữa trên.

+ Khách hàng có thể đề xuất thanh toán (nếu có)

2.2.6. Yêu cầu kỹ thuật

TT	Nội dung công việc	Yêu cầu kỹ thuật
1	Sửa chữa máy tăng áp MSR 300-1 số 04 và số 05	<ul style="list-style-type: none"><li>- Tiêu chuẩn nghiệm thu khi chạy không tải và có tải: Máy không róc ồn, rung giật, hoạt động êm, vật tư thay thế chắc chắn đảm bảo yêu cầu kỹ thuật hoạt động ổn định.</li><li>- Vận tốc rung gối đỡ đầu lắp puly (mm/s)<ul style="list-style-type: none"><li>+ Phương đứng <math>\leq 6,7</math></li><li>+ Phương ngang <math>\leq 7,4</math></li><li>+ Phương dọc <math>\leq 4,9</math></li></ul></li><li>- Vận tốc rung gối đỡ đầu lắp bánh răng (mm/s)<ul style="list-style-type: none"><li>+ Phương đứng <math>\leq 6,2</math></li><li>+ Phương ngang <math>\leq 8,6</math></li><li>+ Phương dọc <math>\leq 7,6</math></li></ul></li><li>- Áp lực khí đầu ra (theo đồng hồ đo trên hệ thống): 6 - 8 (kpa)</li><li>+ Áp lực khí đầu vào: 2 - 3 (kpa).</li><li>+ Cường độ dòng điện động cơ: 90 - 100 (A)</li></ul>

2.3. Phương thức chào giá:

Giá chào là giá do khách hàng tham gia chào giá ghi trong Bản chào giá, bao gồm toàn bộ các chi phí để thực hiện đơn hàng tại địa điểm giao hàng tại kho Công ty cổ phần Gang thép Cao Bằng, Km7, QL 4A, xã Chu Trinh, thành phố Cao Bằng, tỉnh Cao Bằng, bao gồm cả thuế, phí, lệ phí và chi phí liên quan khác. Trường hợp khách hàng chào giá không bao gồm thuế, phí, lệ phí (nếu có) thì Bản chào giá của khách hàng sẽ bị loại.

Hồ sơ chào giá có tổng giá trị đơn hàng thấp nhất sẽ được xếp thứ nhất.

Hồ sơ chào giá có tổng giá trị đơn hàng thấp nhất sẽ được xếp thứ nhất.

## **II. Hình thức tham gia và thời gian chào giá**

### **1. Hình thức chào giá:**

Nhà cung cấp phải chuẩn bị 01 (một) bộ hồ sơ bao gồm:

- Bản chào giá

- Các tài liệu chứng minh tư cách pháp nhân, năng lực của Nhà cung cấp

\* Bản chào giá và Biểu giá chào hàng phải do đại diện hợp pháp của nhà cung cấp ký tên và đóng dấu. Trường hợp ký thay thì người ký phải được ủy quyền của đại diện hợp pháp của nhà cung cấp kèm theo giấy ủy quyền, quyết định giao nhiệm vụ hoặc văn bản tương đương.

- Hồ sơ chào giá được gửi trong phong bì dán kín, có niêm phong và gửi trực tiếp về địa chỉ như sau: **Tại phòng Kế hoạch Vật tư - Công ty cổ phần Gang thép Cao Bằng. Km7, QL 4A, xã Chu Trinh, thành phố Cao Bằng.**

Bên ngoài bì thư ghi rõ: “*Hồ sơ chào giá theo Thư mời số 46Q/TM-CISCO ngày 04/7/2024*”.

### **2. Thời gian và địa điểm phát Thư mời chào giá:**

\* Thời gian phát thư mời chào giá: Công ty cổ phần Gang thép Cao Bằng phát trực tiếp hoặc gửi email, chuyển phát nhanh cho khách hàng Thư mời chào giá trong thời gian từ 09h00 ngày 04/7/2024 đến 09h00 ngày 12/7/2024 (trong giờ hành chính, trừ ngày nghỉ). Mỗi khách hàng chỉ được nhận 01 (một) Thư mời chào giá.

\* Địa điểm phát Thư mời chào giá:

Tại phòng Kế hoạch Vật tư - Công ty cổ phần Gang thép Cao Bằng. Km7, QL 4A, xã Chu Trinh, thành phố Cao Bằng.

### **3. Thời gian nhận Hồ sơ chào giá:**

Hồ sơ chào giá phải được gửi đến Kế hoạch Vật tư - Công ty cổ phần Gang thép Cao Bằng. Km7, QL 4A, xã Chu Trinh, thành phố Cao Bằng trước 09h00 ngày 12 tháng 7 năm 2024.

### **4. Mở Hồ sơ chào giá:**

4.1 Hồ sơ chào giá của các khách hàng tham dự chào giá sẽ được các đại diện của Công ty cổ phần Gang thép Cao Bằng mở đồng thời một cách công khai vào hồi **09h30 ngày 12/7/2024** tại Tại phòng họp – Khu liên hợp Gang thép Cao Bằng.

Công ty cổ phần Gang thép Cao Bằng mời các khách hàng đã nộp HSCG chứng kiến và xác nhận việc mở các HSCG, tuy nhiên trong mọi trường hợp việc mở HSCG vẫn được tiến hành vào thời gian đã được quy định trong Thư mời chào giá mà không phụ thuộc vào việc có mặt hay không của các Khách hàng này. Việc xem xét, đánh giá HSCG của các Khách hàng tham gia chào giá thuộc thẩm quyền của Hội đồng giá Công ty cổ phần Gang thép Cao Bằng, phù hợp với các tiêu chí đã được nêu tại Thư mời chào giá và các quy định hiện hành của công ty.

- Các thông tin về nội dung chủ yếu của Hồ sơ chào giá của các nhà cung cấp bao gồm tối thiểu các nội dung: tên nhà cung cấp, giá chào, thời gian có hiệu lực của Hồ sơ chào giá ... sẽ được lập thành một biên bản chung để làm cơ sở đánh giá lựa chọn nhà cung cấp.


### **5. Địa chỉ thông báo và niêm yết thông tin mời chào giá:**

Thông tin mời chào giá hàng hóa được thông báo trên trang mạng điện tử của Công ty Cổ phần Gang thép Cao Bằng tại website <https://gtcb.com.vn>.



## 6. Ký kết Hợp đồng

Trong thời hạn **05 (năm)** ngày làm việc kể từ ngày Bên mời chào giá ra văn bản thông báo kết quả lựa chọn, Nhà cung cấp trúng chào giá phải tiến hành xong việc ký kết Hợp đồng mua bán hàng hóa toàn bộ lượng hàng hóa được Bên mời chào giá chọn mua của Nhà cung cấp trong Phiên chào giá. Sau thời hạn trên, nếu Nhà cung cấp trúng chào giá không tiến hành việc ký kết Hợp đồng thì được xem như Nhà cung cấp ấy từ chối tư cách Nhà cung cấp trúng chào giá. Bên mời chào giá có thể hủy kết quả chào giá hoặc mời Nhà cung cấp đạt yêu cầu tiếp theo trong Phiên chào giá để thương thảo và ký kết Hợp đồng.

Trân trọng cảm ơn sự hợp tác. 

### **Nơi nhận:**

- Các khách hàng tham gia chào giá;
- Niêm yết công khai tại đơn vị;
- Lưu VT; KHVT;
- Website Công ty.



**Nguyễn Văn Phương**

