

TỔNG CÔNG TY KHOÁNG SẢN - TKV  
CÔNG TY CP GANG THÉP CAO BẰNG

Số: 237/TM-CISCO

V/v: Thư mời chào giá cung cấp Vật tư  
phục vụ sửa chữa tại Khu liên Hợp gang  
thép Cao Bằng

CỘNG HOÀ XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM  
Độc lập – Tự do – Hạnh phúc

Cao Bằng, ngày 15 tháng 5 năm 2024

Kính gửi:

- Công ty TNHH một thành viên Cơ điện Cao Bằng;
- Công ty TNHH sản xuất và thương mại Minh Châu;
- Công ty cổ phần đầu tư và phát triển Sông Châu;
- Công ty TNHH cơ khí công nghiệp Hoàng Long;
- Công ty TNHH MunLim.

Công ty CP Gang thép Cao Bằng (CISCO) tổ chức Phiên chào giá tìm kiếm Nhà cung cấp vật tư. Kính mời đại diện Quý khách hàng là các Doanh nghiệp, hợp tác xã trong và ngoài nước, có chức năng và khả năng cung cấp hàng hóa tham gia chào giá để cung cấp toàn bộ số lượng lô hàng “Vật tư phục vụ sửa chữa” tại Khu liên hợp Gang thép Cao Bằng mà Công ty Cổ phần Gang thép Cao Bằng có nhu cầu mua sắm tại Phiên chào giá này.

Thông tin chi tiết về Phiên chào giá cụ thể như sau:

**I. Yêu cầu về hàng hóa**

**1. Thông tin về vật tư cần mua:**

TT	Tên vật tư	Thành phần chi tiết	Quy cách	ĐVT	Số lượng	Ghi chú
1	Bộ chuông liệu to	Phễu liệu chuông to: 1 cái Chuông to: 1 cái Ốp chống mài mòn đỉnh chuông to: 1 cái Móc treo chuông to: 1 cái Chốt Ø110x250: 1 cái Chốt Ø110x350: 1 cái Khớp nối móc treo chuông to: 1 cái Bạc lót chuông to: 1 cái Nệm chuông to: 1 cái	Theo bản vẽ	Bộ	1	

(Các khách hàng tham gia chào giá tham khảo thêm về quy cách, tiêu chuẩn hàng hóa tại Khu liên hợp Gang thép Cao Bằng)

## 2. Nội dung Hồ sơ chào giá:

2.1. Yêu cầu về tư cách, kinh nghiệm và năng lực của Nhà cung cấp:

- Giấy chứng nhận đăng ký kinh doanh của doanh nghiệp tham gia chào giá (Bản sao công chứng đối với khách hàng lần đầu tiên trong năm 2024 tham gia chào giá tại các phiên chào giá được CISCO tổ chức. Bản sao đối với khách hàng đã tham gia chào giá từ lần thứ hai trở lên trong năm 2024 tại các phiên chào giá được CISCO tổ chức).

- Tài liệu chứng minh năng lực, kinh nghiệm: Báo cáo tài chính đã kiểm toán năm 2023 có doanh thu hoạt động sản xuất kinh doanh tối thiểu đạt **Sáu tỷ đồng**, lợi nhuận của doanh nghiệp phải dương. (Bản sao có đóng dấu xác nhận của doanh nghiệp, doanh nghiệp chịu trách nhiệm trước pháp luật về tính chính xác của các tài liệu này).

- Công ty cổ phần gang thép Cao Bằng không xét đối với Hồ sơ liên danh.

2.2. Các yêu cầu về thương mại:

2.2.1. Hiệu lực báo giá: 30 ngày kể từ ngày ký phát hành.

2.2.2. Tiến độ giao hàng: Trong vòng 90 ngày kể từ ngày hai bên ký kết Hợp đồng.

2.2.3. Địa điểm giao hàng: Tại kho Công ty cổ phần Gang thép Cao Bằng, Km7, QL 4A, xã Chu Trinh, thành phố Cao Bằng, tỉnh Cao Bằng.

2.2.4. Thời gian bảo hành tối thiểu: 12 tháng từ ngày đưa hàng hoá vào sử dụng.

- Giá trị và hình thức thực hiện bảo hành bằng 1 trong 2 hình thức sau:

+ Hình thức 1: Bên Mua giữ lại 10% giá trị bảo hành trên tổng giá trị của hợp đồng trên trong thời hạn bảo hành của hàng hoá.

+ Hình thức 2: Bên Bán có “Thư bảo lãnh” của ngân hàng về việc yêu cầu bảo hành sản phẩm, giá trị yêu cầu bảo hành là 10% trên tổng giá trị của hợp đồng hàng hóa trên trong thời hạn bảo hành của hàng hoá.

2.2.5. Thời gian thanh toán

+ Hình thức 1: Thanh toán 100% giá trị của Hợp đồng trong vòng 75 ngày sau khi bên Mua đã nhận đủ hàng hóa, hoá đơn tài chính, biên bản nghiệm thu và các chứng từ kèm theo có liên quan đến công tác mua vật tư (trong trường hợp bên Bán có “Thư bảo lãnh” của Ngân hàng tương ứng 10% tổng giá trị hợp đồng đối với vật tư hàng hóa trên)

+ Hình thức 2: Lần 1 thanh toán 90% giá trị của Hợp đồng trong vòng 75 ngày sau khi bên Mua đã nhận đủ hàng hóa, hoá đơn tài chính, biên bản nghiệm thu và các chứng từ kèm theo có liên quan đến công tác mua vật tư (trong trường hợp bên Bán không có “Thư bảo lãnh của Ngân hàng tương ứng 10% tổng giá trị hợp đồng đối với vật tư hàng hóa trên). Lần 2 thanh toán 10% giá trị của lô hàng khi hết thời hạn bảo hành của hàng hóa trên.

+ Khách hàng có thể đề xuất thanh toán (nếu có)

2.2.6. Yêu cầu về Chứng nhận xuất xứ hàng nhập khẩu:

Hàng hoá bắt buộc là hàng nhập khẩu. Nhà cung cấp tham gia chào giá phải thể hiện rõ nhà sản xuất, xuất xứ và có nguồn gốc hợp pháp. Khi giao hàng nhà cung cấp phải giao đầy đủ chứng nhận xuất xứ hàng hóa của nước xuất khẩu (C/O), Giấy chứng nhận chất lượng hàng hóa của nhà sản xuất (C/Q).



### 2.3. Hàng hóa:

- Nhà cung cấp chào giá cho toàn bộ số hàng hóa nêu tại mục I.1.
- Hàng hóa được chào phải thể hiện rõ nguồn gốc xuất xứ, nhà sản xuất, nhà phân phối.
- Chất lượng hàng hóa: Hàng mới 100%, đảm bảo đúng quy cách theo bản vẽ.

### 2.4. Phương thức chào giá:

Giá chào là giá do khách hàng tham gia chào giá ghi trong Bản chào giá, bao gồm toàn bộ các chi phí để thực hiện đơn hàng tại địa điểm giao hàng tại kho Công ty cổ phần Gang thép Cao Bằng, Km7, QL 4A, xã Chu Trinh, thành phố Cao Bằng, tỉnh Cao Bằng, bao gồm cả thuế, phí, lệ phí và chi phí liên quan khác. Trường hợp khách hàng chào giá không bao gồm thuế, phí, lệ phí (nếu có) thì Bản chào giá của khách hàng sẽ bị loại.

## II. Hình thức tham gia và thời gian chào giá

### 1. Hình thức chào giá:

Nhà cung cấp phải chuẩn bị 01 (một) bộ hồ sơ bao gồm:

- Bản chào giá
- Các tài liệu chứng minh tư cách pháp nhân, năng lực của Nhà cung cấp

\* Bản chào giá và Biểu giá chào hàng phải do đại diện hợp pháp của nhà cung cấp ký tên và đóng dấu. Trường hợp ký thay thì người ký phải được ủy quyền của đại diện hợp pháp của nhà cung cấp kèm theo giấy uỷ quyền, quyết định giao nhiệm vụ hoặc văn bản tương đương.

- Hồ sơ chào giá được gửi trong phong bì dán kín, có niêm phong và gửi trực tiếp về địa chỉ như sau: Phòng Kế hoạch Vật tư - Công ty cổ phần Gang thép Cao Bằng, Km7, QL 4A, xã Chu Trinh, thành phố Cao Bằng.

**Bên ngoài bì thư ghi rõ:** “*Hồ sơ chào giá theo Thư mời số ...../TM-CISCO ngày ...../...../2024*”.

### 2. Bảo đảm tham gia chào giá:

- Hình thức bảo đảm tham gia chào giá: Thư bảo lãnh do ngân hàng hoặc tổ chức tín dụng hoạt động hợp pháp tại Việt Nam phát hành hoặc hình thức nộp tiền mặt hoặc chuyển khoản vào tài khoản số 33010000017892 mở tại Ngân hàng TMCP Đầu tư và Phát triển Việt Nam - Chi nhánh Cao Bằng của Bên mời chào giá trước khi nộp Hồ sơ chào giá cho Bên mời chào giá. Thời điểm ghi có cho tài khoản của Bên mời chào giá tại Ngân hàng nhận được coi là thời điểm khách hàng hoàn tất việc nộp tiền đặt cọc bảo đảm tham gia chào giá và phải được phòng Kế toán Tài chính của Bên mời chào giá xác nhận bằng văn bản.

Trong trường hợp nếu khách hàng tham gia chào giá có công nợ dư có tại Công ty theo các Hợp đồng kinh tế đã phát sinh trước đây thì có thể dùng phần dư có đó để chuyển thành bảo đảm tham gia chào giá nếu phần dư có đủ giá trị theo yêu cầu của Hồ sơ mời chào giá. Nếu chưa đủ có thể chuyển khoản hoặc nộp tiền mặt bổ sung cho phần thiếu hụt. Khách hàng tham gia chào giá phải làm đơn đề nghị và được phòng Kế toán Tài chính của Bên mời chào giá xác nhận.

**- Giá trị của Bảo đảm tham gia chào giá: 50.000.000 đồng (Năm mươi triệu đồng chẵn./.)**

- Xử lý Bảo đảm tham gia chào giá:

+ Bảo đảm tham gia chào giá sẽ được trả lại cho các Nhà cung cấp khi:

(i) Không được Bên mời chào giá lựa chọn chậm nhất là 10 (mười) ngày làm việc kể từ ngày thông báo kết quả Phiên chào giá.

(ii) Nhà cung cấp trúng chào giá trong vòng 05 (năm) ngày làm việc kể từ ngày Nhà cung cấp trúng chào giá hoàn thành nghĩa vụ bảo đảm thực hiện hợp đồng theo Hợp đồng được ký giữa hai bên.

+ Bảo đảm tham gia chào giá sẽ không được hoàn trả cho Nhà cung cấp khi:

(i) Nhà cung cấp rút Hồ sơ chào giá sau thời điểm hết hạn nộp Hồ sơ chào giá.

(ii) Khách hàng đã nhận hồ sơ mời chào giá, đã nộp tiền đặt cọc đảm bảo dự chào giá nhưng không nộp hồ sơ tham dự chào giá;

(iii) Khách hàng thắng chào giá nhưng từ chối ký hợp đồng mua bán (trong thời gian quy định của Hồ sơ mời chào giá) hoặc ký hợp đồng mua bán nhưng không thực hiện theo quy định trong hợp đồng mua bán hàng hóa đã thắng chào giá trong Phiên chào giá CISCO là người hưởng lợi từ các vi phạm này của khách hàng.

### **3. Thời gian và địa điểm phát Thư mời chào giá:**

\* Thời gian phát thư mời chào giá: Công ty cổ phần Gang thép Cao Bằng phát trực tiếp hoặc gửi email, chuyển phát nhanh cho khách hàng Thư mời chào giá trong thời gian từ 14h00 ngày 15/5/2024 đến 14h00 ngày 22/5/2024 (trong giờ hành chính, trừ ngày nghỉ). Mỗi khách hàng chỉ được nhận 01 (một) Thư mời chào giá.

Khi đến trực tiếp nhận hồ sơ tại địa điểm phát hồ sơ theo quy định, đại diện khách hàng phải xuất trình Giấy giới thiệu còn hiệu lực do khách hàng phát hành.

\* Địa điểm phát Thư mời chào giá:

Tại phòng Kế hoạch Vật tư - Công ty cổ phần Gang thép Cao Bằng, Km7, QL 4A, xã Chu Trinh, thành phố Cao Bằng.

### **4. Thời gian nhận Hồ sơ chào giá:**

Hồ sơ chào giá phải được gửi đến Kế hoạch Vật tư - Công ty cổ phần Gang thép Cao Bằng, Km7, QL 4A, xã Chu Trinh, thành phố Cao Bằng trước 14h00 ngày 22 tháng 5 năm 2024.

### **5. Mở Hồ sơ chào giá:**

4.1 Hồ sơ chào giá của các khách hàng tham dự chào giá sẽ được các đại diện của Công ty cổ phần Gang thép Cao Bằng mở đồng thời một cách công khai vào hồi **14h30 ngày 22/5/2024** tại Tại phòng họp – Khu liên hợp Gang thép Cao Bằng.

4.2. Công ty cổ phần Gang thép Cao Bằng mời các khách hàng đã nộp HSCG chứng kiến và xác nhận việc mở các HSCG, tuy nhiên trong mọi trường hợp việc mở HSCG vẫn được tiến hành vào thời gian đã được quy định trong Thư mời chào giá mà không phụ thuộc vào việc có mặt hay không của các Khách hàng này. Việc xem xét, đánh giá HSCG của các Khách hàng tham gia chào giá thuộc thẩm quyền của Hội đồng giá Công ty cổ phần Gang thép Cao Bằng, phù hợp với các tiêu chí đã được nêu tại Thư mời chào giá và các quy định hiện hành của công ty.

4.3. Các thông tin về nội dung chủ yếu của Hồ sơ chào giá của các nhà cung cấp bao gồm tối thiểu các nội dung: tên nhà cung cấp, giá chào, thời gian có hiệu lực của Hồ sơ chào giá ... sẽ được lập thành một biên bản chung để làm cơ sở đánh giá lựa chọn nhà cung cấp.

### **6. Địa chỉ thông báo và niêm yết thông tin mời chào giá:**

Thông tin mời chào giá hàng hóa được thông báo trên trang mạng điện tử của Công ty Cổ phần Gang thép Cao Bằng tại website <https://gtcb.com.vn>.



### 7. Ký kết Hợp đồng

Trong thời hạn **05** (năm) ngày làm việc kể từ ngày Bên mời chào giá ra văn bản thông báo kết quả lựa chọn, Nhà cung cấp trúng chào giá phải tiến hành xong việc ký kết Hợp đồng mua bán hàng hóa toàn bộ lượng hàng hóa được Bên mời chào giá chọn mua của Nhà cung cấp trong Phiên chào giá. Sau thời hạn trên, nếu Nhà cung cấp trúng chào giá không tiến hành việc ký kết Hợp đồng thì được xem như Nhà cung cấp ấy từ chối tư cách Nhà cung cấp trúng chào giá. Bên mời chào giá có thể hủy kết quả chào giá hoặc mời Nhà cung cấp đạt yêu cầu tiếp theo trong Phiên chào giá để thương thảo và ký kết Hợp đồng.

Trân trọng cảm ơn sự hợp tác.

Nơi nhận:

- Các khách hàng tham gia chào giá;
- Niêm yết công khai tại đơn vị;
- Lưu VT; KHVT.
- Website Công ty;



GIÁM ĐỐC

Nguyễn Văn Phương

