

Số: 589 /TB-CISCO

Cao Bằng, ngày 11 tháng 4 năm 2024

V/v: Thông báo chào giá cung cấp
Dịch vụ giám định chất lượng than cốc

Kính gửi:

- Công ty cổ phần giám định HHXNK Việt Trung;
- Chi nhánh Công ty Cổ phần Tập đoàn Vinacontrol Hà Nội;
- Công ty TNHH Inspectore Việt Nam;
- Công ty TNHH Giám định PROQC Việt Nam;
- Công ty Cổ phần Kiểm định và Giám định Việt Nam;
- Các đơn vị giám định.

Công ty CP Gang thép Cao Bằng (CISCO) tổ chức Phiên chào giá tìm kiếm Nhà cung cấp Dịch vụ giám định chất lượng than cốc vào hồi 14h00 ngày 19/4/2024 tại Văn phòng Công ty CP Gang thép Cao Bằng ở địa chỉ Km7, QL4A, xã Chu Trinh, TP Cao Bằng, tỉnh Cao Bằng.

Kính mời đại diện Quý khách hàng là các doanh nghiệp, hợp tác xã trong và ngoài nước, có chức năng và khả năng cung cấp dịch vụ tham gia chào giá để cung cấp Dịch vụ giám định chất lượng than cốc phục vụ sản xuất tại Khu liên hợp Gang thép Cao Bằng mà Công ty CP Gang thép Cao Bằng có nhu cầu mua sắm tại Phiên chào giá này.

Thông tin chi tiết về Phiên chào giá cụ thể như sau:

I. Yêu cầu về dịch vụ:

1. Tên hàng hóa cần giám định: Than cốc

2. Thời gian thực hiện công việc: Từ ngày 01/5/2024 đến 30/4/2025, giám định các lô hàng theo tiến độ cung cấp hàng hóa của nhà cung cấp.

3. Các tiêu chuẩn giám định:

a. Tiêu chuẩn về khối lượng, cỡ hạt, độ ẩm: Xác định hàng ngày.

+ Khối lượng qua cân: Giám định khối lượng 100% xe qua cân, xác định khối lượng hàng trên xe theo từng ngày.

+ Độ ẩm: Lấy mẫu 100% số xe trong quá trình dỡ hàng trước khi sàng và độ ẩm của cỡ hạt < 25mm sau khi sàng trả về cho khách hàng, tổng hợp phân tích độ ẩm hàng hóa giao trong ngày (01 mẫu/ngày).

+ Xác định tỷ lệ Cỡ hạt: <25 mm, 25 ÷ 40 mm và >80mm.

b. Tiêu chuẩn về chất lượng:

Xác định theo lô hàng (khoảng 2.500 tấn/lô hàng đối với khối lượng trên sàng 25mm)

+ Carbon (C)

+ Độ tro (A)

+ Độ bốc (V)

+ Lưu huỳnh (S)

+ Cường độ quay (M40)

+ Cường độ rơi (M10)

+ CSR

+ Cường độ chống vỡ (M25)

+ CRI

+ Thời gian cấp chứng thư giám định: Trong vòng 07 ngày làm việc kể từ ngày chốt lô hàng.

4. Khối lượng thực hiện: 100.000 tấn ±5%, quy độ ẩm 0%.

II. Yêu cầu về Hồ sơ chào giá

1. Các yêu cầu về tư cách pháp nhân của Nhà cung cấp: Nhà cung cấp phải nộp các giấy tờ sau:

Giấy chứng nhận đăng ký kinh doanh hoặc Giấy chứng nhận đăng ký doanh nghiệp hoặc Giấy chứng nhận đầu tư hoặc Giấy phép kinh doanh (Bản sao).

2. Các yêu cầu về thương mại

2.1. Giá chào:

Giá chào là do Nhà cung cấp ghi trong bản chào giá, bao gồm toàn bộ các chi phí để thực hiện đơn hàng tại Địa điểm giao nhận hàng hóa theo yêu cầu của Thông báo tổ chức chào giá này và bao gồm toàn bộ các loại thuế, phí, lệ phí và chi phí liên quan khác.

2.2. Địa điểm thực hiện:

Khu liên hợp Gang thép Cao Bằng, địa chỉ: Km7, QL4A, xã Chu Trinh, TP Cao Bằng, tỉnh Cao Bằng.

2.3. Thanh toán: Khách hàng cần ghi rõ điều kiện thanh toán trong thư chào giá.

3. Nội dung Hồ sơ chào giá:

Nhà cung cấp phải chuẩn bị 01 (một) bộ hồ sơ bao gồm:

- a. Bản chào giá (kèm theo Thông báo này).
- b. Giấy đăng ký kinh doanh (Bản sao) của đơn vị tham gia chào giá.

III. Nộp, tiếp nhận, mở Bản chào giá

1. Hồ sơ chào giá bắt buộc phải được đựng trong phong bì dán kín và có niêm phong gửi về địa chỉ: Khu liên hợp Gang thép Cao Bằng - Km7, QL4A, xã Chu Trinh, TP Cao Bằng, tỉnh Cao Bằng bắt đầu từ **09h** ngày **12/4/2024** không muộn hơn **13 giờ 30'** ngày **19/4/2024**. Các Hồ sơ chào giá được gửi đến Bên mời chào giá không đúng quy định và/hoặc sau thời điểm hết hạn nộp Hồ sơ chào giá sẽ không được xem xét.

- Thời gian đóng hồ sơ chào giá: 13 giờ 30' ngày 19/4/2024.
- Thời gian mở hồ sơ chào giá: 14 giờ 00' ngày 19/4/2024.

2. Các Bản chào giá sẽ được mở đồng thời một cách công khai tại Khu liên hợp Gang thép Cao Bằng - Km7, QL4A, xã Chu Trinh, TP Cao Bằng (trừ trường hợp xử lý tình huống khi chỉ có ít hơn 03 (ba) Nhà cung cấp nộp Bản chào giá). Bên mời chào giá mời các Nhà cung cấp đã nộp Bản chào giá chứng kiến và xác nhận việc mở các Bản chào giá, tuy nhiên trong mọi trường hợp thì việc mở chào giá vẫn được tiến hành theo quy định mà không phụ thuộc vào việc có mặt hay không của các Nhà cung cấp này.

3. Các thông tin về nội dung chủ yếu của Hồ sơ chào giá của các Nhà cung cấp bao gồm tối thiểu các nội dung: Tên Nhà cung cấp, giá chào, thời gian có hiệu lực của Hồ sơ chào giá sẽ được lập thành một biên bản chung để làm cơ sở đánh giá lựa chọn Nhà cung cấp.

4. Bên mời chào giá chịu trách nhiệm bảo mật các thông tin trong Hồ sơ chào giá cho đến khi công bố kết quả lựa chọn Nhà cung cấp.

5. Thông tin mời chào giá hàng hóa được thông báo trên trang mạng điện tử của Công ty Cổ phần Gang thép Cao Bằng tại website <https://gtcb.com.vn/>, từ 8h ngày 12/4/2024.

IV. Đánh giá Hồ sơ chào giá

Việc đánh giá Hồ sơ chào giá được thực hiện theo các quy định dưới đây:

1. Đánh giá về tính hợp lệ của Hồ sơ chào giá:

Hồ sơ chào giá được đánh giá là hợp lệ khi bao gồm đầy đủ các nội dung theo yêu cầu của Hồ sơ mời chào giá.



2. Đánh giá về giá:

- Cách xác định đơn giá đánh giá thấp nhất theo các bước sau:

+ Bước 1: Xác định giá chào đã bao gồm sửa lỗi, hiệu chỉnh sai lệch, nếu có).

+ Bước 2: Xác định giá đánh giá trên cơ sở quy về một mặt bằng, có tính đến các điều kiện về thanh toán, v.v...

+ Bước 3: Xếp hạng các hồ sơ chào giá theo đơn giá.

So sánh đơn giá đánh giá giữa các Hồ sơ chào giá, Hồ sơ chào giá có đơn giá đánh giá thấp nhất được xếp thứ nhất.

V. Quyết định lựa chọn Nhà cung cấp

Nhà cung cấp được xem xét, quyết định lựa chọn cung cấp dịch vụ khi đáp ứng đủ các điều kiện sau đây:

1. Có Hồ sơ chào giá đáp ứng tất cả các yêu cầu trong Thông báo mời chào giá này;

2. Được xem xét đề nghị cung cấp hàng hóa theo xếp hạng các Hồ sơ chào giá từ thấp nhất đến các thứ hạng tiếp theo.

Bên mời chào giá bảo lưu toàn bộ quyền lựa chọn nhiều hơn 01 (một) Nhà cung cấp hoặc không lựa chọn Nhà cung cấp nào.

VI. Ký kết Hợp đồng

Trong thời hạn **05** (năm) ngày làm việc kể từ ngày Bên mời chào giá ra văn bản thông báo kết quả lựa chọn, Nhà cung cấp trúng chào giá phải tiến hành xong việc ký kết Hợp đồng mua bán hàng hóa toàn bộ lượng hàng hóa được Bên mời chào giá chọn mua của Nhà cung cấp trong Phiên chào giá. Sau thời hạn trên, nếu Nhà cung cấp trúng chào giá không tiến hành việc ký kết Hợp đồng thì được xem như Nhà cung cấp ấy từ chối tư cách Nhà cung cấp trúng chào giá. Bên mời chào giá có thể hủy kết quả chào giá hoặc mời Nhà cung cấp đạt yêu cầu tiếp theo trong Phiên chào giá để thương thảo và ký kết Hợp đồng.

Nơi nhận:

- Các KH dự kiến mời tham gia;
- Website Cty;
- HDG Cty;
- Lưu: VP, KHVT.

GIÁM ĐỐC



Nguyễn Văn Phương