

TỔNG CÔNG TY KHOÁNG SẢN – TKV
CÔNG TY CP GANG THÉP CAO BẰNG

Số: 13/TB-GTCB

V/v: Thư mời chào giá cung cấp vận chuyển và giao
nhận quặng sắt 6 tháng cuối năm 2023

CỘNG HOÀ XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM
Độc lập - Tự do - Hạnh phúc

Cao Bằng, ngày 09 tháng 6 năm 2023

Kính gửi:

- Công ty TNHH Xây dựng 569
- Doanh nghiệp Vận tải Hồng Dũng
- Doanh nghiệp tư nhân Tuấn trang Cao Bằng
- Công ty TNHH Đức Huy
- Hợp tác xã 19/8

Công ty cổ phần Gang thép Cao Bằng (CISCO) có nhu cầu sử dụng dịch vụ vận chuyển và giao nhận quặng sắt 6 tháng cuối năm 2023 từ PX Khai tuyển mỏ sắt Nà Rụa về Khu liên hợp Gang thép Cao Bằng để phục vụ sản xuất.

Kính mời đại diện Quý khách hàng là các doanh nghiệp, các hợp tác xã Việt Nam có chức năng kinh doanh vận tải hàng hóa bằng xe tải tham gia chào giá để cung cấp dịch vụ vận chuyển quặng sắt theo Thông báo mời tham gia chào giá này, cụ thể như sau:

I. Dịch vụ mời chào giá:

1. Nội dung chào giá cung cấp dịch vụ vận chuyển:

TT	Nội dung	Cung đường vận chuyển (7km)	ĐVT	Số lượng
1	Vận chuyển quặng sắt từ PX Khai tuyển mỏ sắt Nà Rụa về Khu liên hợp Gang thép Cao Bằng	Từ PX Khai tuyển mỏ sắt Nà Rụa thuộc Phường Tân Giang, TP Cao Bằng về Khu liên hợp Gang thép Cao Bằng thuộc xã Chu Trinh, TP Cao Bằng	Tấn	55.000

2. Thời gian và tiến độ vận chuyển:

Thời gian vận chuyển: Hàng hóa được vận chuyển vào tất cả các ngày kể từ khi ký Hợp đồng đến hết ngày 31/12/2023, theo nhu cầu của bên thuê.

II. Thời gian phát hành hồ sơ mời tham gia chào giá:

Thời gian phát thư mời chào giá: Công ty cổ phần Gang thép Cao Bằng phát trực tiếp hoặc gửi email, chuyển phát nhanh cho khách hàng Thư mời chào giá trong thời gian từ 09h00 ngày 09/6/2023 đến 13h30 ngày 22/6/2023 (trong giờ hành chính, trừ ngày nghỉ). Mỗi khách hàng chỉ được nhận 01 (một) Thư mời chào giá.

Khi đến trực tiếp nhận hồ sơ tại địa điểm phát hồ sơ theo quy định, đại diện khách hàng phải xuất trình Giấy giới thiệu còn hiệu lực do khách hàng phát hành.

Địa điểm phát Thư mời chào giá:

Tại phòng Kế hoạch Vật tư - Công ty cổ phần Gang thép Cao Bằng. Km7, QL 4A, xã Chu Trinh, thành phố Cao Bằng.

III. Hồ sơ tham gia chào giá, thời gian và địa điểm nộp Hồ sơ tham gia chào giá:

1. Hồ sơ tham gia chào giá bao gồm:

Bản sao công chứng Giấy phép đăng ký kinh doanh

Bản sao công chứng giấy tờ chứng minh quyền sở hữu phương tiện vận tải hoặc bản sao công chứng hợp đồng liên doanh, liên kết với chủ sở hữu phương tiện vận tải (tối thiểu 4 xe trọng tải từ 8 tấn trở lên có kèm theo bảng kê danh sách để trong phong bì niêm phong riêng), đảm bảo đáp ứng yêu cầu vận chuyển 300 tấn/ngày làm việc.

Phiếu chào giá (để trong phong bì niêm phong riêng)

Tất cả khách hàng tham gia chào giá đều phải điền đầy đủ các thông tin yêu cầu ghi trong Phiếu chào giá của mình, phải do đại diện hợp pháp của nhà cung cấp ký và đóng dấu. Trường hợp ký thay thì người ký phải được ủy quyền của đại diện hợp pháp của nhà cung cấp kèm theo ủy quyền, quyết định giao nhiệm vụ hoặc văn bản tương đương.

Thời hạn thanh toán: Thanh toán trong vòng 30 (ba mươi) ngày làm việc kể từ ngày bên sử dụng dịch vụ nhận được chứng từ thanh toán hợp lệ của bên cung cấp dịch vụ.

2. Thời gian nộp Hồ sơ tham gia chào giá: Trước 13h30 phút ngày 22 tháng 6 năm 2023. Mỗi khách hàng chỉ được tham gia chào giá với 01 (một) Hồ sơ tham gia chào giá được bỏ trong phong bì dán kín và có niêm phong (ngoài phong bì hồ sơ tham gia chào giá cần ghi rõ "**Hồ sơ tham gia chào giá cung cấp dịch vụ vận chuyển và giao nhận quặng sắt 6 tháng cuối năm 2023 từ PX Khai tuyển mỏ sắt Nà Rạ về Khu liên hợp Gang thép Cao Bằng**"). Những hồ sơ tham gia chào giá nộp sau thời điểm kết thúc nhận hồ sơ tham gia chào giá không được chấp nhận và được trả lại nguyên trạng hồ sơ cho khách hàng.

3. Địa điểm, thủ tục nhận Hồ sơ tham gia chào giá và xác nhận nộp hồ sơ tham gia chào giá:

Tại Phòng Kế hoạch Vật tư của CISCO - Khu liên hợp Gang thép Cao Bằng, Km7, QL4A, xã Chu Trinh, TP Cao Bằng, tỉnh Cao Bằng. Khi đến nộp Hồ sơ tham gia chào giá, đại diện khách hàng tham gia chào giá phải xuất trình Giấy giới thiệu còn hiệu lực cho CISCO để nộp Hồ sơ tham gia chào giá và lấy Giấy xác nhận nộp hồ sơ tham gia chào giá.

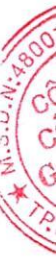
IV. Đơn giá và giá trị:

1. Đơn giá vận chuyển và giao nhận cho một tấn quặng sắt..... đồng/tấn (*Đơn giá trúng chào giá*).

2. Loại hợp đồng: Theo đơn giá điều chỉnh

3. Giá trị hợp đồng (tạm tính): 55.000 tấn x đồng/tấn =đồng (*Bảng chữ:*).

4. Điều chỉnh đơn giá hợp đồng:



a) Việc điều chỉnh đơn giá hợp đồng chỉ được áp dụng trong thời gian hợp đồng còn hiệu lực.

b) Việc điều chỉnh đơn giá được thực hiện từ thời điểm phát sinh yếu tố làm thay đổi giá.

c) Đơn giá Hợp đồng được điều chỉnh theo sự thay đổi của chi phí đầu vào là chi phí nhiên liệu (dầu diesel).

Khi giá dầu diesel thay đổi (tăng hoặc giảm) 5% đơn giá hợp đồng được điều chỉnh như sau:

$$C_{NLĐC} = C_{NLHD} \times (NL_{TBTT}/NL_{HD}), \text{ trong đó:}$$

- $C_{NLĐC}$ là Chi phí nhiên liệu điều chỉnh;

- C_{NLHD} là chi phí nhiên liệu trong đơn giá hợp đồng;

- NL_{HD} là giá dầu diesel: $NL_{HD} = 18.290$ đồng/lít (bao gồm cả VAT).

- NL_{TBTT} là giá dầu diesel thực tế sẽ được xác định bình quân gia quyền tính theo ngày trong mỗi kỳ thanh toán hàng tháng trên cơ sở giá bán lẻ dầu diesel 0,05S (vùng 2) theo công bố của Petrolimex.

Giá trị bù dầu diesel trong kỳ thanh toán sẽ được tính theo công thức:

$$GT_{BD} = Q_{NT} \times (C_{NLĐC} - C_{NLHD}), \text{ trong đó:}$$

- GT_{BD} là Giá trị bù dầu diesel trong kỳ thanh toán.

- Q_{NT} là Khối lượng thực tế được nghiệm thu.

Bảng tỷ trọng yếu tố chi phí các công đoạn

TT	Nội dung công đoạn	Tỷ trọng % chi phí					
		Vật liệu	Nhiên liệu, động lực	Tiền lương	Bảo hiểm	Khấu hao	Chi phí khác
1	Vận chuyển bằng ô tô	32,4%	44%	3,7%	0,5%	18,4%	1,1%

V. Bảo đảm thực hiện Hợp đồng:

Trong vòng 15 (mười lăm) ngày làm việc kể từ ngày lập và ký kết hợp đồng Bên thắng chào giá phải thực hiện biện pháp bảo đảm thực hiện hợp đồng bằng 5% (Năm phần trăm) giá trị của Hợp đồng cho người hưởng lợi là Công ty CP Gang thép Cao Bằng theo hình thức (i) thư bảo lãnh do Ngân hàng hoặc tổ chức tín dụng hoạt động hợp pháp tại Việt Nam phát hành (ii) đặt cọc bằng tiền mặt (iii) trường hợp nếu bên thắng chào giá có công nợ dư tại Công ty theo các Hợp đồng kinh tế đã phát sinh trước đây thì có thể dùng phần dư có đó để chuyển thành bảo đảm thực hiện hợp đồng, nếu chưa đủ có thể chuyển khoản bổ sung cho phần thiếu hụt.

VI. Thời gian, địa điểm và thủ tục tổ chức Phiên chào giá:

1. **Thời gian:** Phiên chào giá sẽ được tổ chức vào hồi 14h00 ngày 22 tháng 6 năm 2023.

2. **Địa điểm:** Tại Văn phòng điều hành, Khu liên hợp Gang thép Cao Bằng; Km7, QL4A, xã Chu Trinh, TP Cao Bằng, tỉnh Cao Bằng.

3. **Khai mạc Phiên chào giá:**

6224
NG T
PH
NG T
CAO B
CAO BA

Đúng thời điểm đã thông báo, các khách hàng có nhu cầu tham dự Phiên chào giá phải có mặt ở địa điểm tổ chức Phiên chào giá. Chủ tịch Hội đồng giá CISCO (hoặc người được ủy quyền) khai mạc Phiên chào giá và giải đáp các vướng mắc của khách hàng.

4. Đăng ký chính thức tham gia Phiên chào giá:

Sau khi Chủ tịch Hội đồng giá CISCO (hoặc người được ủy quyền) khai mạc Phiên chào giá, các khách hàng tiến hành xuất trình các giấy tờ cho CISCO chứng minh đủ tư cách tham dự Phiên chào giá, bao gồm Giấy giới thiệu tham dự Phiên chào giá còn hiệu lực và bản chính Giấy xác nhận nộp Hồ sơ tham gia chào giá.

5. Đánh giá hồ sơ tham gia chào giá:

Việc đánh giá Hồ sơ chào giá được thực hiện theo thứ tự quy định dưới đây:

(i) Đánh giá về năng lực Vận tải:

Bản sao công chứng giấy tờ chứng minh quyền sở hữu phương tiện vận tải hoặc bản sao công chứng hợp đồng liên doanh, liên kết với chủ sở hữu phương tiện vận tải (tối thiểu 4 xe trọng tải 8 tấn).

(ii) Đánh giá về giá:

So sánh đơn giá đánh giá giữa các Hồ sơ chào giá, Hồ sơ chào giá có đơn giá đánh giá thấp nhất được xếp thứ nhất

6. Quyết định lựa chọn Nhà cung cấp dịch vụ

Nhà cung cấp được xem xét, quyết định lựa chọn cung cấp dịch vụ khi đáp ứng đủ các điều kiện sau đây:

(i). Có Hồ sơ chào giá đáp ứng tất cả các yêu cầu trong thông báo;

(ii). Được xem xét đề nghị cung cấp dịch vụ theo xếp hạng các Hồ sơ chào giá từ thấp nhất đến cao.

CISCO bảo lưu toàn bộ quyền được diễn giải, giải thích các vấn đề phát sinh (nếu có) trong quá trình tổ chức chào giá vượt ra ngoài quy định của Phiên chào giá này, miễn là các diễn giải và/hoặc giải thích này của CISCO không vi phạm các quy định của pháp luật hiện hành.

Trường hợp khách hàng có mức giá chào cung cấp dịch vụ bằng nhau, khách hàng trúng chào giá sẽ được xác định căn cứ theo thứ tự ưu tiên sau:

- Khách hàng có năng lực vận tải tốt hơn.

- Khách hàng có thời gian thanh toán muộn hơn.

- Khách hàng có các đề xuất khác đã ghi trong Phiếu chào giá theo hướng có lợi cho CISCO và được CISCO chấp nhận.

Trường hợp các khách hàng có mức giá chào cung cấp dịch vụ bằng nhau và tất cả các điều kiện ưu tiên khác là như nhau thì quyền lựa chọn khách hàng trúng chào giá thuộc về CISCO.

Trong vòng 05 (năm) ngày làm việc, kể từ ngày kết thúc Phiên chào giá, CISCO sẽ gửi Thông báo bằng văn bản cho khách hàng trúng chào giá để thương thảo ký kết hợp đồng. Thông báo được gửi bằng fax hoặc bằng đường bưu điện.

7-C
IN
H
AN
IG-T

7. Biên bản mở chào giá:

Quá trình chào giá và kết quả chào giá được lập thành Biên bản với chữ ký của các thành viên Hội đồng giá của CISCO và đại diện các khách hàng tham dự Phiên chào giá.

IV. Thương thảo và ký kết hợp đồng vận tải hàng hóa:

1. Trong thời hạn 05 (năm) ngày làm việc, kể từ ngày phát hành Thông báo kết quả chào giá, khách hàng trúng chào giá phải tiến hành ký kết hợp đồng dịch vụ vận chuyển toàn bộ lượng hàng hóa của Phiên chào giá. Sau thời hạn trên, nếu khách hàng trúng chào giá không tiến hành việc thương thảo và ký kết hợp đồng, thì được xem như khách hàng ấy đã từ chối tư cách khách hàng thắng chào giá (khách hàng vi phạm các quy định của Phiên chào giá). CISCO có thể hủy kết quả chào giá hoặc mời khách hàng xếp hạng tiếp theo trong Phiên chào giá đến để thương thảo và ký kết hợp đồng.

2. Giá ký Hợp đồng dịch vụ vận chuyển hàng hóa: Là giá mà khách hàng thắng chào giá đã chào khi tham gia Phiên chào giá.

Nơi nhận:

- Các KH dự kiến mời tham gia;
- Website Cty;
- HDG Cty;
- Lưu: VP, KHVT.



Nguyễn Văn Phương

